



mosano  
move sales now

Sælg mere med CRM – sådan styrker du fødekanalen til salget

Webinar med BarkerBille - d. 04.02.21

# Sælg mere med CRM

... Sådan styrker du fødekanalen til salget



- +2.000 salgskæder
- Svage led
- Udfordringen
- Fødekanalen

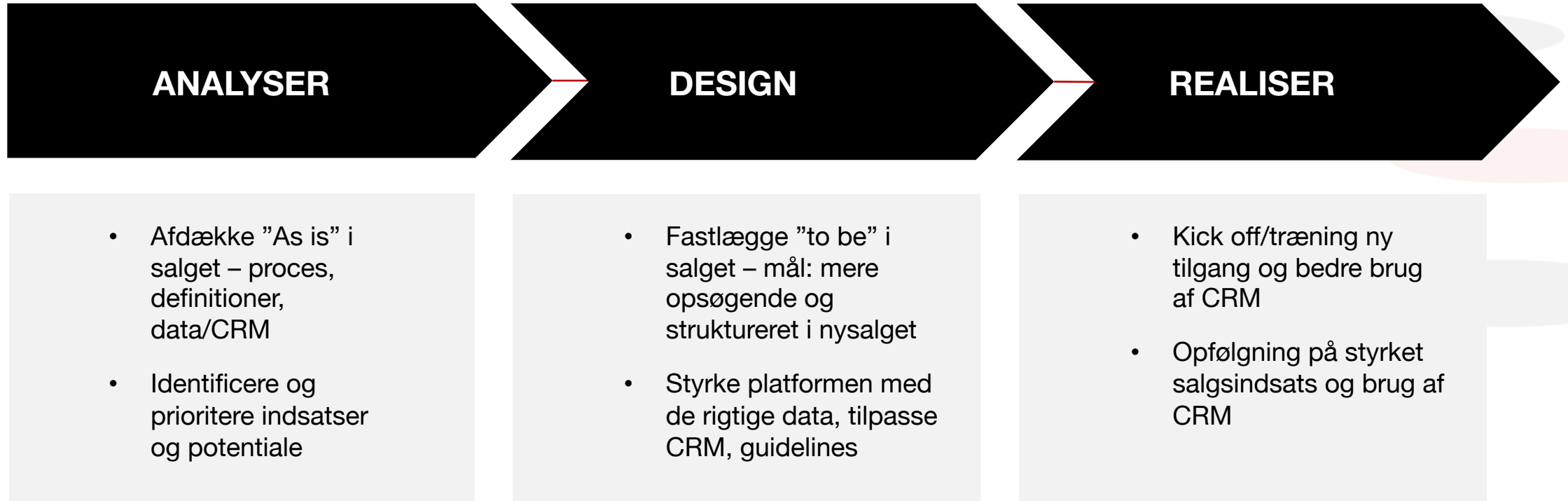
# Sælg mere med CRM

... BarkerBille



# Sælg mere med CRM

... Mosano-metoden



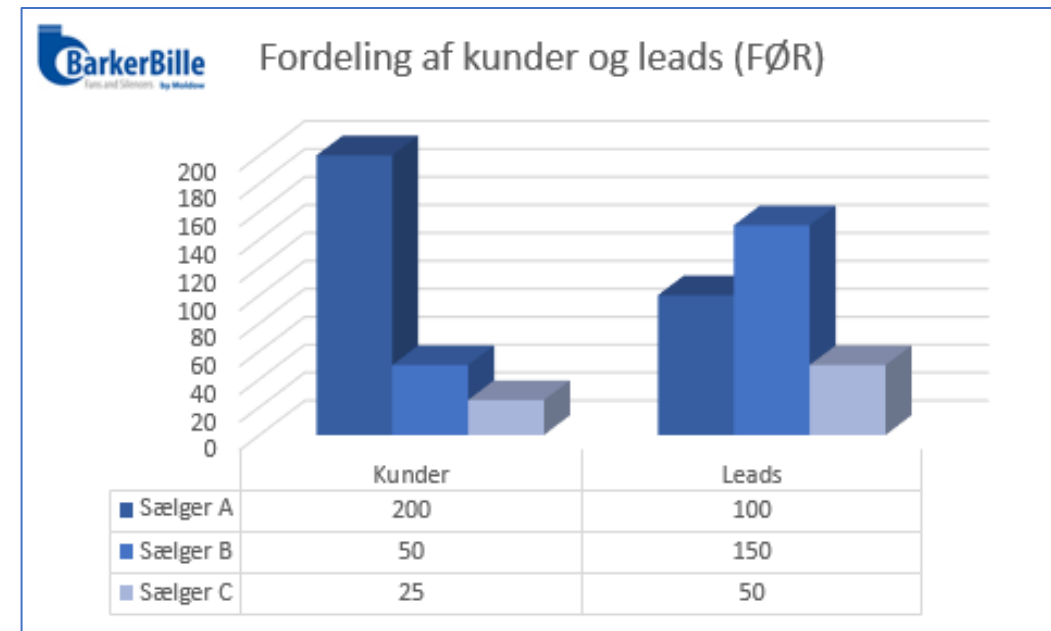
# Sælg mere med CRM

... en styrket fødekanal i BarkerBille

## ANALYSE

- Afdække "As is" i salget – proces, data/CRM
- Identificere og prioritere indsats og potentiale

- Uskarpe definitioner
- Dårlig datakvalitet
- Manglende overblik/fokus/opfølgning



# Sælg mere med CRM

... en styrket fødekanal i BarkerBille

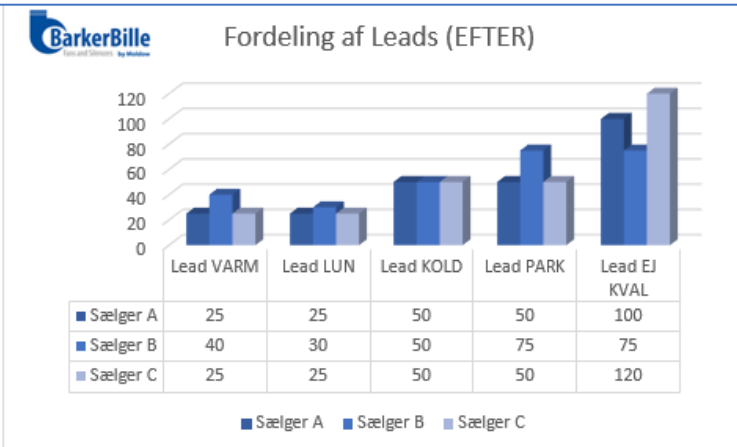
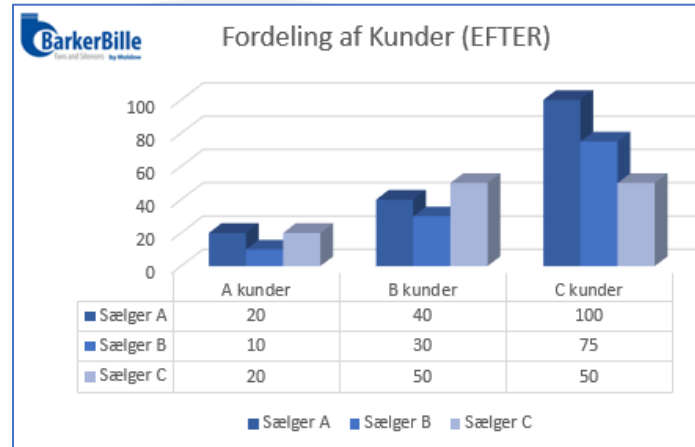
## DESIGN

- Fastlægge "to be" i salget – mere opsøgende i nysalg
- Styrke platformen med de rigtige data, tilpasse CRM og guidelines,

- Klar proces for nysalg
- Tilpasset CRM
- Involvering sælgerne

- Konkret projekt
- Kontinuerligt behov
- Kender branche og har ekspertisen
- Efterspørger et "ikke standard" produkt
- Er interesseret i en dialog med os (vil bruge tid herpå)
- Kan ikke få løsning hos nuværende leverandør

- Lead VARM
- Lead LUN
- Lead KOLD
- Lead PARK
- Lead EJ KVAL



# Sælg mere med CRM

... en styrket fødekanal i BarkerBille

**REALISER**

- Kick off/træning ny tilgang og bedre brug af CRM
- Opfølgning på styrket salgsindsats og brug af CRM

- Mere opsøgende adfærd
- Prioritere indsatsen
- Følge op/udvikle tilgang

## Resultat af ringedag den xx-xx-2021

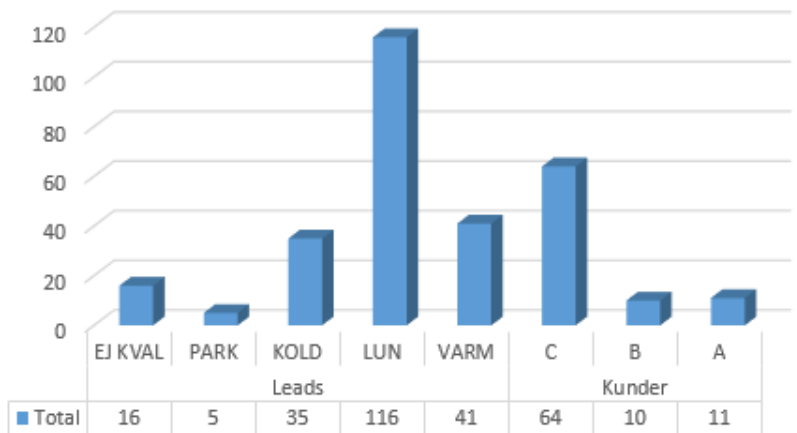


Ini.	Lead status			Kunde status			Dialog	Opfølgning				Årligt potentiale (DKK)	Kommentarer på leads						
	EJ KVAL	PARK	KOLD	LUN	VARM	C		B	A	Ingen dialog	Dialog			Afakt ring igen	Send materiale	Møde booket	Send tilbud	Følg op på tilbud	ID nuv. lev.
A	1		2	2				1	4				2		1	1		Vigtigste udbytte/information, ændret temperatur, potentiale (estimat), ID konkurrenter, læring ift. kvalificering mv.	
B	1	0	0	5	4	0	1	2	3	10	6	1		6		1		Primært slutkunder Tingene er langsomme, kemi aktivitet er ok.	
C	0	0	1	3	2				1	5	2	0	0	0	3	0	0	Tingene står lidt stille	
D	0	0	0	8	0	1	0	0	2	7	3	5	0	1	0	0	0	Primært tidligere "leads" / tilbud	
E			2	1			1	1	3					2		1			
F			2		8			7	3	1				2					
G	0	2	1	2	0	2	0	0	3	4	2	1				2		Tidligere leads	
I alt	2	2	2	24	9	11	1	3	18	36	14	7	0	3	13	0	2	4	-
				<b>39</b>															



mail@barkerbille.com · www.barkerbille.com · +45 44 97 41 92 · Tempovej 23 DK-2750 Ballerup · Jørgen Hansens Vej 1 DK-6670 Holsted

## Antal kontakt på 7 ringedage á 1,5 time



**mosano**  
move sales now



