

Optimer jeres salgsproces

Og luk ordrer hurtigere

Dagens agenda

- Kort intro
- Sælgerens udfordring i dag
- Optimer din salgsproces
- Spørgsmål

Hvem er jeg?

Peter Haahr Rasmussen

Salgsdirektør, GetAccept

Tlf. 53 73 36 75

peter.rasmussen@getaccept.com



Et produkt – tre fokusområder

Dokumentsporing

Kontrol & overblik



Smart-reminders

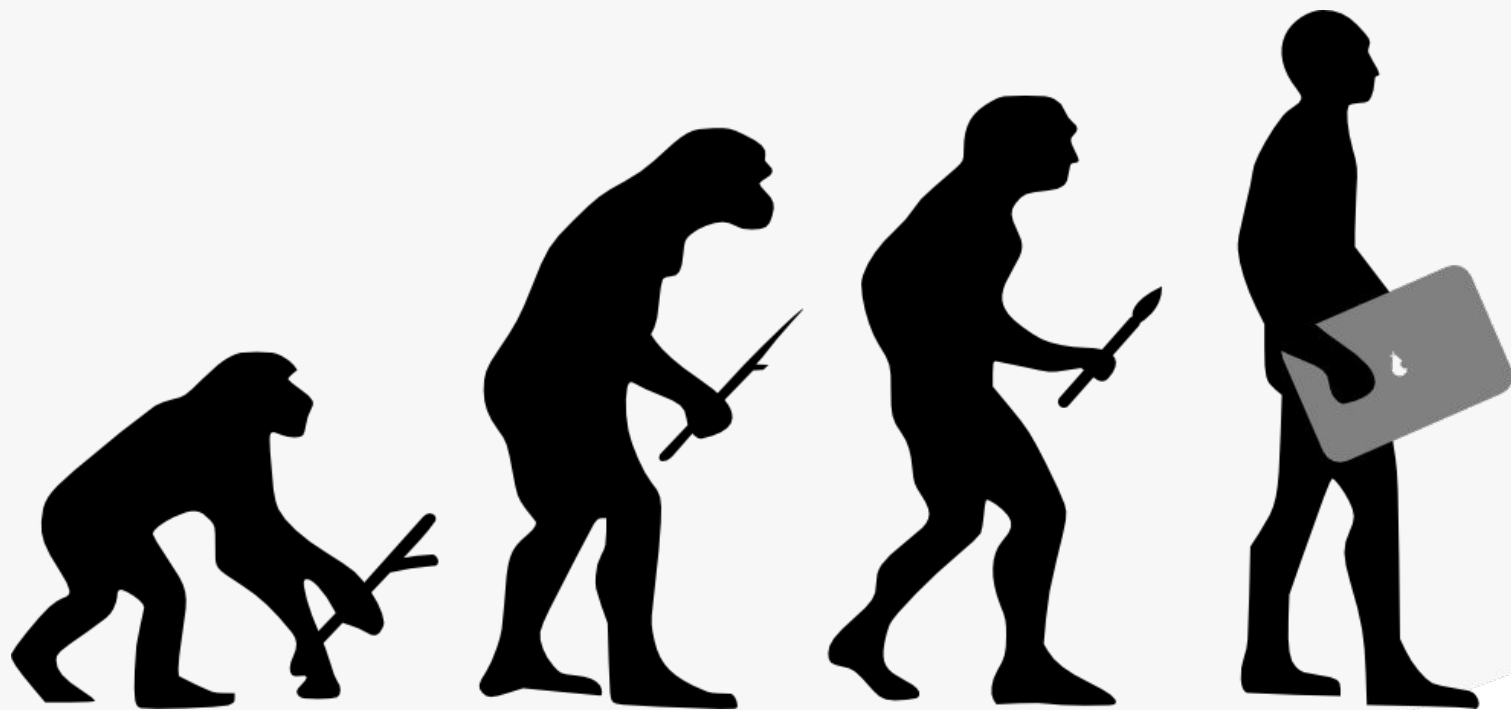
Ram kunden præcist



eSignatur

Underskriv digitalt,
nemt & sikkert





**Kunderne forventer smarte digitale løsninger,
der gør det nemt at handle med dig.**

Dødens Dal!

Et studie viser at 60% af alle tilbud og aftaler pludseligt går kolde. Hvorfor og hvordan kan vi som sælgere undgå den situation?



Et produkt – løser tre pains

Dokumentsporing

Forstå kundens adfærd
Bevare fokus
Bruge tiden rigtigt



Smart-reminders

Holder dialogen i gang
Sparer tid
På kundens vilkår



eSignatur

Gør det let for kunden
at sige ja.



Hvorfor GetAccept?

GetAccept vision er at være den online platform, hvor alt b2b-forretning sker på en naturlig måde.

8x

Hurtigere time 2 close
(ift. Traditionelle salgsprocesser)

1-15% ↑

Højere hitrate
(ift. B2B salgsgennemsnit)

Tillid = Oprigtighed + Kompetencer

Tror de, at du er oprigtig?



JA



Købere er villige til at indlede en samtale

Tror de, at du er oprigtig og kompetent?



JA



Købere er villige til at afsløre deres mål, problemer og behov.

Optimér salgsprocessen

Jobindex case

“Det skal være let for vores kunder at arbejde med os.”

Troels Engström Nielsen, Salgsdirektør, Jobindex

Jobindex implementerede SuperOffice og GetAccept i november 2019. Deres sælgere sparer signifikant meget tid på at få kontrakter godkendt.

Før kunne det tage over en uge fra aftalen er sendt afsted til den er underskrevet. Nu tager det 1-2 dage - nogle gange tager det kun 5 minutter.



“Jeg har meget svært ved at se, hvorfor man ikke skulle gøre det. Det har i hvert fald været utrolig positivt for os.”

Jobindex

Integrationen til SuperOffice

- Samler alt i deres salgsproces i SuperOffice.
- Overblik over hvor langt hver kontrakt er i processen hos kunderne.
- Tilgængeligt fra mobilen - det gør det nemt og smidigt.

Læs hele [deres historie her](#).

Digitale tilbud og kontrakter fra SuperOffice med GetAccept

The screenshot displays the SuperOffice CRM interface. At the top, there's a navigation bar with 'Hent mobil-appen', 'Hjælp', and a search bar. Below this, the main content area shows details for a sales offer titled 'Test Salg ARK'. The offer value is 10.000. The offer is associated with the company 'AFR Company test' and the person 'Brian Laudrup'. The offer is owned by 'Demo Denmark' and is a 'Cross-sale to existing customer'. The phase is 'First Meeting' with a 20% completion rate. The offer is dated '09-11-2020' and is sent to 'demodenmark@getaccept.com'. There are buttons for 'Udført', 'Opgave', and 'Rediger'. Below the offer details, there are tabs for 'Interessenter', 'Aktiviteter', 'Tilbud', and 'GetAccept Sale'. The 'Tilbud' tab is active, showing a document icon for a DOCX file, last updated on '10-11-2020 09:40'. To the right, there are fields for 'Version: #1 (Beregnet - 09-11-2020)', 'Nummer: 10024', and 'Tilstand: Udkast', along with an 'Åbn' button. At the bottom, there is an 'Eksporter' button and an 'ERP-link: SuperOffice (SuperOffice Stan...'.

Person: [AFR Company test](#) Ejer: **Demo Denmark**

Person: [Brian Laudrup](#) Salgstype: Cross-sale to existing customer

Projekt: Fase: First Meeting 20%

Udført 09-11-2020 demodenmark@getaccept.com

Interessenter Aktiviteter Tilbud GetAccept Sale

Version: #1 (Beregnet - 09-11-2020)

Nummer: 10024

Tilstand: Udkast

ERP-link: SuperOffice (SuperOffice Stan...

- Opret dit tilbud i SuperOffice
- Eller på din PC

Digitale tilbud og kontrakter fra SuperOffice med GetAccept

Firma 10.000

Person

Dagbog

Salg

Projekt

Udvalg

Indbakke

Rapporter

Markedsføring

Værktøj

Salesboard

Test salg AFR 10.000

Udført 09-11-2020 demodenmark@getaccept.c

Opgave Rediger

Interessenter Aktiviteter Tilbud GetAccept Sale

SETTINGS

TEMPLATES

MAILINGS

SEND

1. Get template from

SuperOffice

GetAccept

From your computer

Generate preview

This will show you the actual generated document before you send it. (This should not be used for large document since the loading time increases)

Generate preview

Fullscreen

- Hent dit tilbud i SuperOffice
- Eller upload fra PC

Arbejd direkte i SuperOffice

- Felter auto-udfyldes
- Personlig videohilsen
- Vælg flere modtagere
- Påmindelser til dig i SuperOffice
- Automatiske påmindelser til kunden
- Digital underskrift (Click2sign) eller NemID

The screenshot displays the SuperOffice web interface. At the top, there's a navigation bar with the SuperOffice logo, a search bar, and a notification about a trial period ending in 65 days. Below this is a sidebar with navigation options: Person, Dagbog, Salg (highlighted), Projekt, Udvalg, Indbakke, Rapporter, Markedsføring, Værktøj, and Salesboard. The main content area shows a sales record for 'GetAccept for SuperOffice' with details like 'Firma: AFR Company test', 'Person: Brian Laudrup', and 'Ejer: Demo Denmark'. Below the sales record, there are tabs for 'Interessenter', 'Aktiviteter', 'Tilbud', and 'GetAccept Sale'. The 'GetAccept Sale' tab is active, showing an 'E-mail' design tool. This tool includes a dropdown for 'EMAIL DESIGN' (set to 'Standard template'), a list of checkboxes for 'Opret påmindelse (SuperOffice)', 'Opret smarte påmindelser (GetAccept)', and 'Optag video', all of which are checked. The 'EMNE' field contains a template with variables like {{sender.first_name}} and {{document.name}}. The 'BESKED' field contains a personalized message: 'Hej {{recipient.first_name}}, Tak for snakken! Du har modtaget et dokument til underskrift. Klik på linket nedenfor for at gå direkte til dokumentet.' A 'Næste skridt (3/4)' button is visible at the bottom right of the email design area. To the right of the email design tool, there's a large blue box with a checkmark icon and the text 'Start din optagelse fra appen' and 'Personlig video præsentation'. Below this, it says 'Åbn GetAccepts mobilapp for at optage en videopræsentation, der er knyttet til dit dokument. Filmen vil automatisk blive vist her'. To the right of the video presentation box, there's a calendar widget for November 2020, with the 12th highlighted. A 'Fullscreen' button is located in the top right corner of the calendar widget. At the bottom right of the page, there's a '+ Åbn i nyt vindue' button.

online2.superoffice.com/Cust22048/default.aspx?sale.main.getacceptsalewindow?diaryowner_id=14&sale_id...

SuperOffice + Ny Søg Prøveperioden udløber om 65 dag(e). Hent mobil-ap

Person Firma: [AFR Company test](#) Ejer: **Demo Denmark**
Dagbog 9 Person: [Brian Laudrup](#) Salgstype: Cross-sale to existing
Salg Udført 02-11-2020 GetAccept for SuperOffice Fase: First Meeting

Projekt Interessenter Aktiviteter Tilbud GetAccept Sale

INDSTILLINGER
SKABELONER
FORSENDELSER
SEND
DASHBOARD
SALG
PROFIL

Andreas Friis, GetAccept

E-mail

EMAIL DESIGN
Standard template

EMNE
{{sender.first_name}} har sendt dig {{document.name}}

BESKED
Hej {{recipient.first_name}},
Tak for snakken!
Du har modtaget et dokument til underskrift.
Klik på linket nedenfor for at gå direkte til dokumentet.

Næste skridt (3/4) →

Start din optagelse fra appen

Personlig video præsentation
Åbn GetAccepts mobilapp for at optage en videopræsentation, der er knyttet til dit dokument. Filmen vil automatisk blive vist her

Hvornår vil du følge op i SuperOffice?

November 2020

Su	Mo	Tu	We	Th
1	2	3	4	5
8	9	10	11	12
15	16	17	18	19
22	23	24	25	26
29	30	1	2	3
6	7	8	9	10

+ Åbn i nyt vindue

pt

Bevar overblikket i SuperOffice

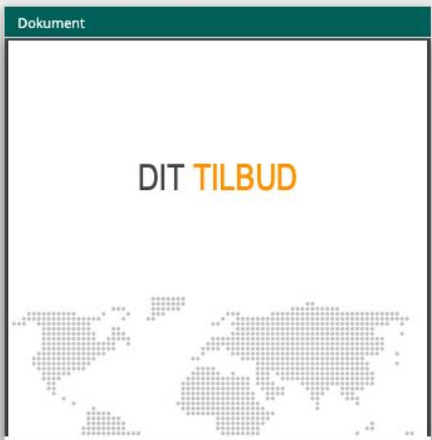
- Kontrollér
- Send

Person: [AFR Company test](#) Ejer: **Demo Denmark**
Person: [Brian Laudrup](#) Salgstype: Cross-sale to existing customer
Projekt: Fase: First Meeting

Udført 02-11-2020 GetAccept for SuperOffice ← → ≡ Opgave Rediger

Interessenter Aktiviteter Tilbud GetAccept Sale

Dokument



E-mail

Hej {{recipient.first_name}},

Tak for snakken!

Du har modtaget et dokument til underskrift.

Klik på linket nedenfor for at gå direkte til dokumentet.

Venlig hilsen,
{{sender.fullname}}

Test sa
Udløber: 2t

Via dok

Resumé

MODTAGERS LISTE

NAVN	E-POST	ROLLE
Brian Laudrup	andreas.friis@getaccept.com	Signer

DOKUMENT NAVN
Test salg AFR
\$ 10000:-

AKTIVEREDE FUNKTIONER

- ✓ SMS-afsendelse
- ✓ Optag video
- ✓ Aktivér digital signering
- ✓ Afsender vil underskrive dette dokument
- ✓ Aktivér underskriftsrækkefølge
- ✓ Tillad signaturoverførsel
- ✓ Opret påmindelse (SuperOffice)
- ✓ Opret smarte påmindelser (GetAccept)

Send

DAGSØGEMÅRKE: SALG
PROFIL: Andreas Friis, GetAccept

+ Åbn i nyt vindue

Via GetAccept App kan du optage en personlig videohilsen.

Dennis Kristensen, CEO hos Strusoft
"Vi har en regel om, at man ikke må sende NOGET SOM HELST uden en videohilsen. Vi kan bare se, hvor stor forskel det gør for engagementet."



Kundens perspektiv

- Udsat
- Sendt
- Kladder 5
- Anders
- Enterprise
- GetAccept Conversation
- Google Shared do... 132
- HR
- Hubspot assign... 1.129
- HubSpot Call 9
- Hubspot Follow up 4
- HubSpot mention 43
- Hubspot rapporter
- Meet
- Nyt møde
- Mine møder
- Hangouts
- Peter +
- Der er ingen Hangouts-kontaktpersoner
- [Find nogen](#)

dig. Indbakke x

15.59 (for 24 minutter siden)

Hej Peter,

Tak for sidst. Som aftalt modtager du her xxx

Har du nogen spørgsmål er du meget velkommen til at skrive eller ringe til mig.

Klik på linket nedenfor for at gå direkte til dokumentet.

De bedste hilsener
Peter

SuperOffice - Dit Tilbud

Udløber: 2020-12-09

Vis dokument

DIT TILBUD

Peter Rasmussen
GetAccept ApS
Telefon: +4553733675 Mobil: +4553733675
E-mail: peter.rasmussen@getaccept.com

Denne e-mail indeholder et personligt sikkert link til dokumentet. Det ikke denne e-mail eller dokumentlinket med

Kundens perspektiv



Afvis

Rul ned for at underskrive

Kundens perspektiv

Udløber om en måned

DIT TILBUD



Du & Peter Rasmussen

I dag kl 16:24

Peter Rasmussen

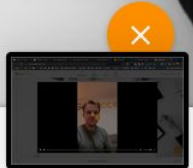
Hej Peter. Det her er kommentarsporet, hvor du kan skrive til mig og lægge en kommentar til indholdet i dokumentet. Du er meget velkommen til at skrive til mig her, så svarer jeg så hurtigt jeg kan.

Jeg ser frem til at høre fra dig,
Venlig hilsen Peter

Skriv besked her

Afvis

Rul ned for at underskrive



pt

Kundens perspektiv

LOOKING FORWARD TO WORK WITH YOUR COMPANY

“

Køb køb køb - det virker for vildt
- Jes B. Jensen, Senegi Lansystem

”



Kundens perspektiv

LOOKING FORWARD TO WORK WITH YOUR COMPANY

Underskriv dokumentet

Ved at klikke på "Underskriv dokument", vil jeg, Peter Rasmussen, underskrive dokumentet "SuperOffice - Dit Tilbud" og være juridisk forpligtet til at indtræde i denne aftale ved min digitale underskrift.

Afbryd

Underskriv dokumentet

Afvis

Underskriv dokumentet



pt

Kundens perspektiv

LOOKING FORWARD TO WORK WITH YOUR COMPANY



Dokumentet er blevet underskrevet!

Du vil modtage en underskrevet kopi af dokumentet på e-mail.

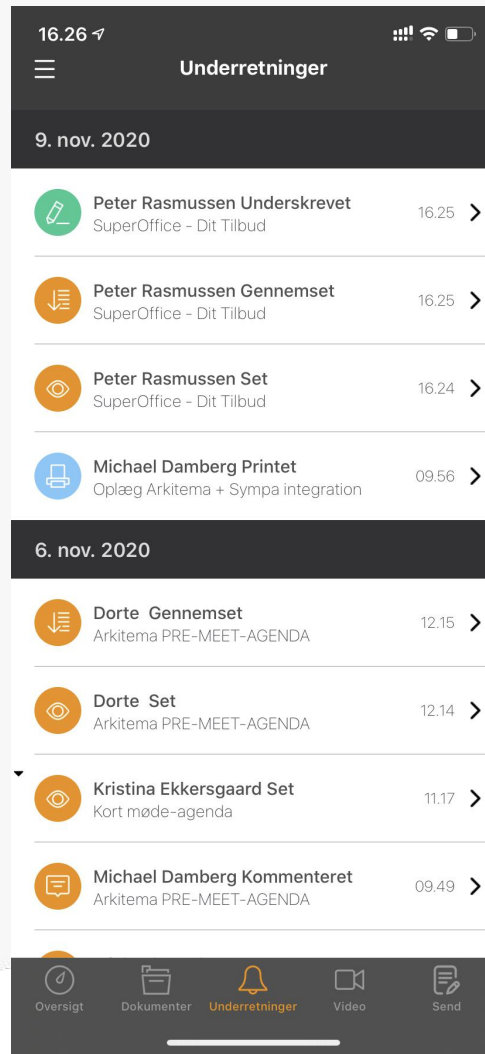
Forsvarligt og sikkert underskrevet med GetAccept

Du har allerede underskrevet dette dokument. Afventer andre underskrivere til at underskrive dokumentet.



Få besked med det samme

- Få en notifikation, når din kunde interagerer med dit dokument.
- Følg op på det rette tidspunkt.



Værdifuld CRM integration

- Øg fortjeneste
- Boost din brand identitet
- Automatiske opfølgninger
- Strømline organisatoriske processer
- Forstå kunderejsen med dokumentsporing
- Juridisk bindende eSignatur direkte fra dit CRM
- Få en bedre kundeinteraktion og win-rate med video
- Få et fuldt overblik over alle jeres skabeloner og kontrakter

Jobindex case

“Det skal være let for vores kunder at arbejde med os.”

- Jobindex (70 brugere, skalering til 83 brugere inden for et år; IT-Jobbank):
- 2 Super-super brugere, træning med dem og opsætning (10 dages periode + integration grundet onsite installation)
- 15 Super brugere, træning onsite
- Super-Super brugere stod for brugertræning i denne case
- Implementering indenfor 1 måned.



“Jeg har meget svært ved at se, hvorfor man ikke skulle gøre det. Det har i hvert fald været utrolig positivt for os.”

Jobindex

Integrationen til SuperOffice

- Samler alt i deres salgsproces i SuperOffice.
- Overblik over hvor langt hver kontrakt er i processen hos kunderne.
- Tilgængeligt fra mobilen - det gør det nemt og smidigt.

Læs hele [deres historie her](#).

Prøv GetAccept gratis i 14 dage
- 310 kr. pr. måned/licens

[Opret en testkonto](#)

Kan GetAccept løfte dit salg?

Book en demo og hør mere om, hvordan du kan optimere din salgsproces.

[Book en demo](#)

Kontakt mig

Peter Haahr Rasmussen

Salgsdirektør, GetAccept

Tlf. 53 73 36 75

peter.rasmussen@getaccept.com



Spørgsmål?

Spørg løs

