

Velkommen til SuperOffice Kundedage 2016



Formiddagsprogrammet

08.30 Registrering og morgenmad samt første møder med samarbejdspartnerne

09.00 Vi byder velkommen til SuperOffice Kundedage 2016

10.30 Pause til netværk og møder med samarbejdspartnerne

11.00 Apps til at integrere data og arbejdsgange 

Få succes med moduler og apps til SuperOffice 8

ADWIZA
from smart to excellent

InfoBridge Cloud Apps for SuperOffice Online



11.30 Standardintegration med de førende regnskabssystemer 

Den digitale kunderejse med SuperOffice CRM

emarketeer 

Quote-magien i SuperOffice 8



12.00 SuperOffice 8 er ikke bare en teknisk opgradering 

Problemfri opgradering til SuperOffice 8

 **PROINFO**

CRM + Analytics = More Success

Business @ Analyze

12.30 Frokost samt netværk og møder med samarbejdspartnerne

Eftermiddagsprogrammet

12.30 Frokost samt netværk og møder med samarbejdspartnerne

13.30 Udvalg i SuperOffice 8
- endnu stærkere



Apps til at integrere
data og arbejdsgange



Den digitale kunderejse
med SuperOffice CRM



14.00 Problemfri opgradering
til SuperOffice 8



Standardintegration med de
førende regnskabssystemer



InfoBridge Cloud Apps
for SuperOffice Online



14.30 Få succes med moduler
og apps til SuperOffice 8



SuperOffice 8 er ikke bare
en teknisk opgradering



Quote-magien i SuperOffice 8



15.00 APSIS NN MARKEDSDATA
leadenhancer

CRM + Analytics
= More Success



Udvalg i SuperOffice 8
- endnu stærkere



15.30 Sidste chance i denne omgang for at møde og tale med samarbejdspartnerne

16.00 Tak for i dag og på gensyn i fremtiden



1. Standard CRM

Knivskarpt design

- Hurtigere navigation
- Rediger-knappen erstattet af dropdown
- Frem/tilbage skift – med pile



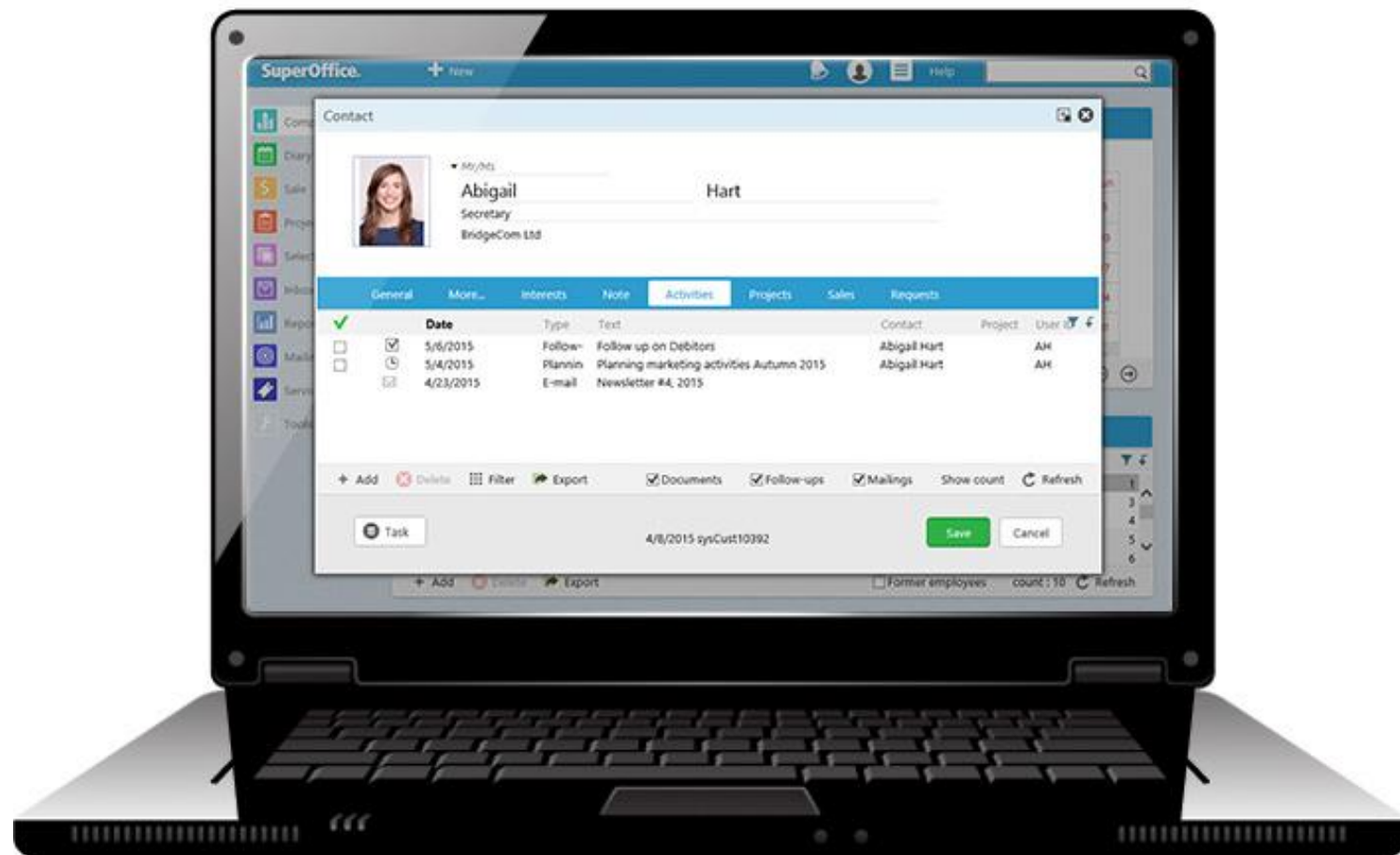
Hurtigt overblik

Alle aktiviteter samlet på personniveau:

- Projekter
- Salg
- Sager

Papirsclipsen er erstattet med en fane

- Bemærkning



Bestem selv områdernes størrelse



SuperVita
SD Company

Company: **SDCO**

Unit No: **PT0432**

Branch: **NO 3-01 Novor**

Selling partner: **SDCO**

Profile: **Internal**

A-Users: **46**

23-09-2023

Calendar

23-09-2023

Calendar

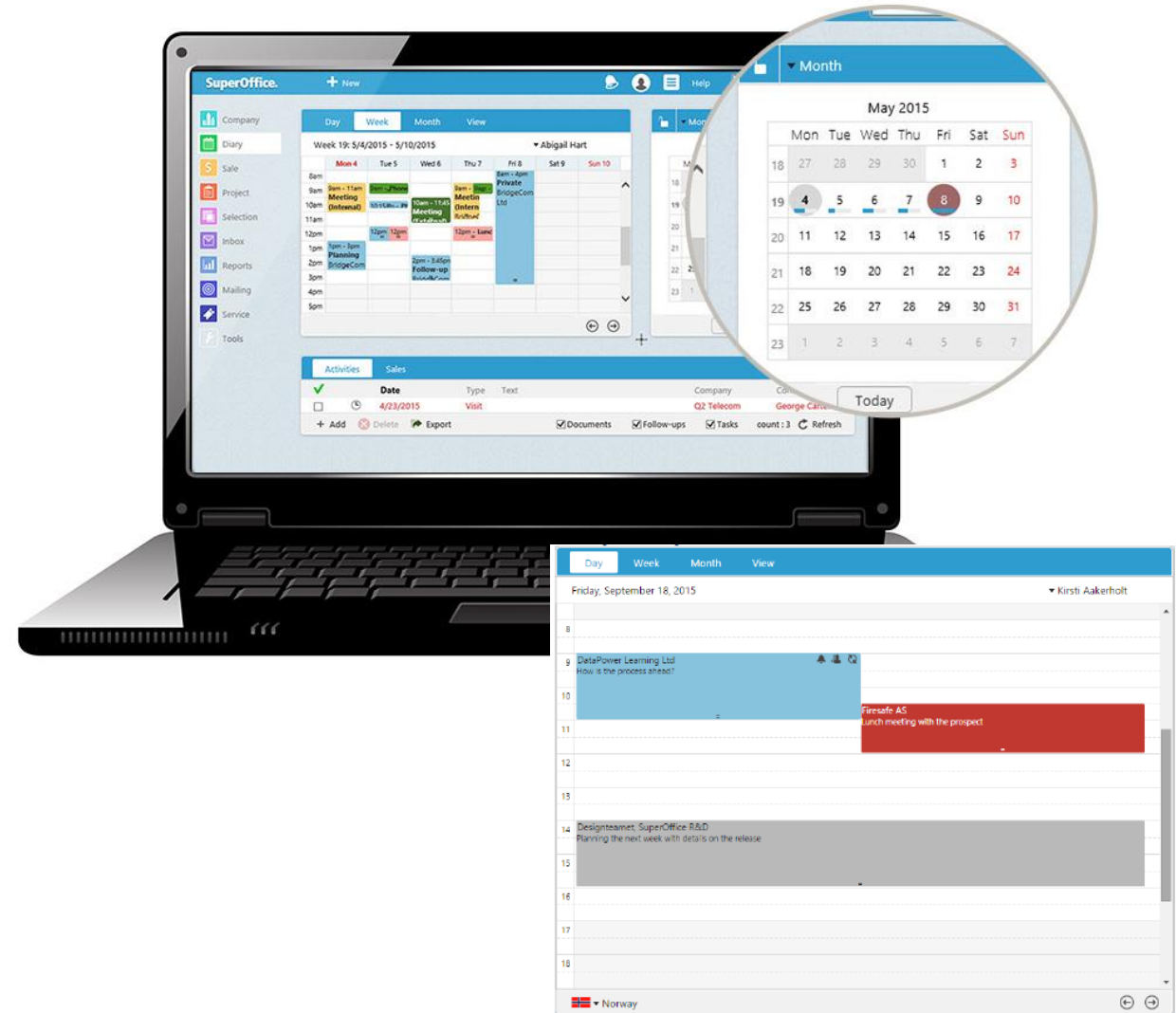
Id	Full Name	Last Name	First Name	Technical Data	EMR ID
1	Helmiwati Suman	Helmiwati	Suman	Managing Director	+62 8143523
2	Yusuf Achmad	Yusuf	Achmad	Zone Director	+62 8143580
3	Yusuf Achmad	Yusuf	Achmad	Zone Director	+62 8143580
4	Yusuf Achmad	Yusuf	Achmad	Zone Director	+62 8143580
5	Yusuf Achmad	Yusuf	Achmad	Zone Director	+62 8143580
6	Yusuf Achmad	Yusuf	Achmad	Zone Director	+62 8143580
7	Yusuf Achmad	Yusuf	Achmad	Zone Director	+62 8143580
8	Yusuf Achmad	Yusuf	Achmad	Zone Director	+62 8143580
9	Yusuf Achmad	Yusuf	Achmad	Zone Director	+62 8143580
10	Yusuf Achmad	Yusuf	Achmad	Zone Director	+62 8143580
11	Yusuf Achmad	Yusuf	Achmad	Zone Director	+62 8143580
12	Yusuf Achmad	Yusuf	Achmad	Zone Director	+62 8143580
13	Yusuf Achmad	Yusuf	Achmad	Zone Director	+62 8143580
14	Yusuf Achmad	Yusuf	Achmad	Zone Director	+62 8143580
15	Yusuf Achmad	Yusuf	Achmad	Zone Director	+62 8143580
16	Yusuf Achmad	Yusuf	Achmad	Zone Director	+62 8143580
17	Yusuf Achmad	Yusuf	Achmad	Zone Director	+62 8143580
18	Yusuf Achmad	Yusuf	Achmad	Zone Director	+62 8143580
19	Yusuf Achmad	Yusuf	Achmad	Zone Director	+62 8143580
20	Yusuf Achmad	Yusuf	Achmad	Zone Director	+62 8143580
21	Yusuf Achmad	Yusuf	Achmad	Zone Director	+62 8143580
22	Yusuf Achmad	Yusuf	Achmad	Zone Director	+62 8143580
23	Yusuf Achmad	Yusuf	Achmad	Zone Director	+62 8143580
24	Yusuf Achmad	Yusuf	Achmad	Zone Director	+62 8143580
25	Yusuf Achmad	Yusuf	Achmad	Zone Director	+62 8143580
26	Yusuf Achmad	Yusuf	Achmad	Zone Director	+62 8143580
27	Yusuf Achmad	Yusuf	Achmad	Zone Director	+62 8143580
28	Yusuf Achmad	Yusuf	Achmad	Zone Director	+62 8143580
29	Yusuf Achmad	Yusuf	Achmad	Zone Director	+62 8143580
30	Yusuf Achmad	Yusuf	Achmad	Zone Director	+62 8143580
31	Yusuf Achmad	Yusuf	Achmad	Zone Director	+62 8143580
32	Yusuf Achmad	Yusuf	Achmad	Zone Director	+62 8143580
33	Yusuf Achmad	Yusuf	Achmad	Zone Director	+62 8143580
34	Yusuf Achmad	Yusuf	Achmad	Zone Director	+62 8143580
35	Yusuf Achmad	Yusuf	Achmad	Zone Director	+62 8143580
36	Yusuf Achmad	Yusuf	Achmad	Zone Director	+62 8143580
37	Yusuf Achmad	Yusuf	Achmad	Zone Director	+62 8143580
38	Yusuf Achmad	Yusuf	Achmad	Zone Director	+62 8143580
39	Yusuf Achmad	Yusuf	Achmad	Zone Director	+62 8143580
40	Yusuf Achmad	Yusuf	Achmad	Zone Director	+62 8143580
41	Yusuf Achmad	Yusuf	Achmad	Zone Director	+62 8143580
42	Yusuf Achmad	Yusuf	Achmad	Zone Director	+62 8143580
43	Yusuf Achmad	Yusuf	Achmad	Zone Director	+62 8143580
44	Yusuf Achmad	Yusuf	Achmad	Zone Director	+62 8143580
45	Yusuf Achmad	Yusuf	Achmad	Zone Director	+62 8143580
46	Yusuf Achmad	Yusuf	Achmad	Zone Director	+62 8143580

Bedre overblik

- En kolonne istedet for to
- Drag and drop funktionalitet
- Bedre overblik overlappende aftaler

Minikortet:

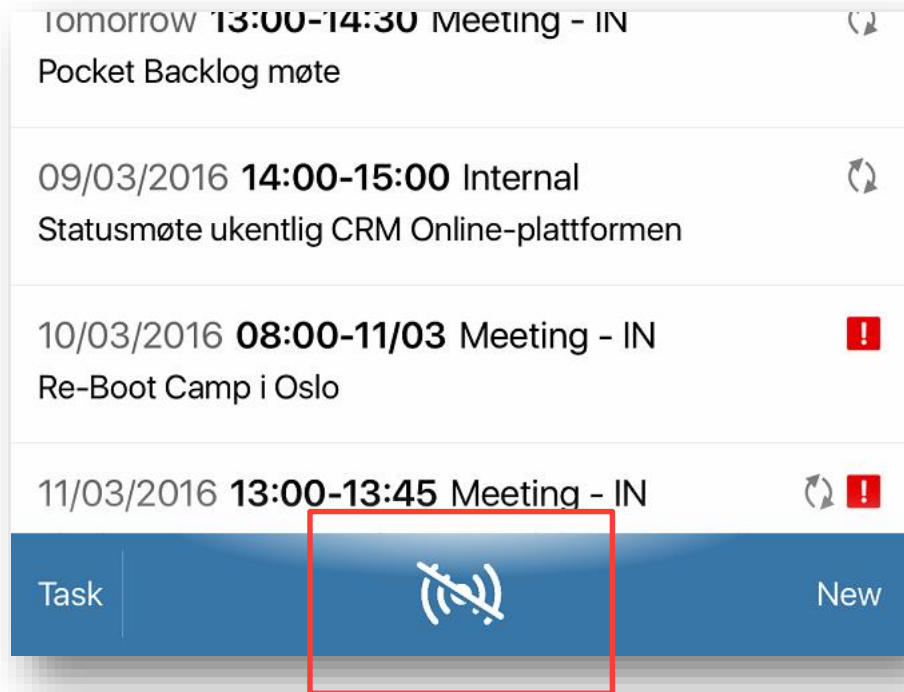
- Visuel indikation af “ledig” tid



Og mobilt...



Pocket - Off-line mode



- Read-only med cached data
- Forbedring af hastighed
- Adgang til Pocket uden adgang til netværk

2. Marketing (Udsendelser)

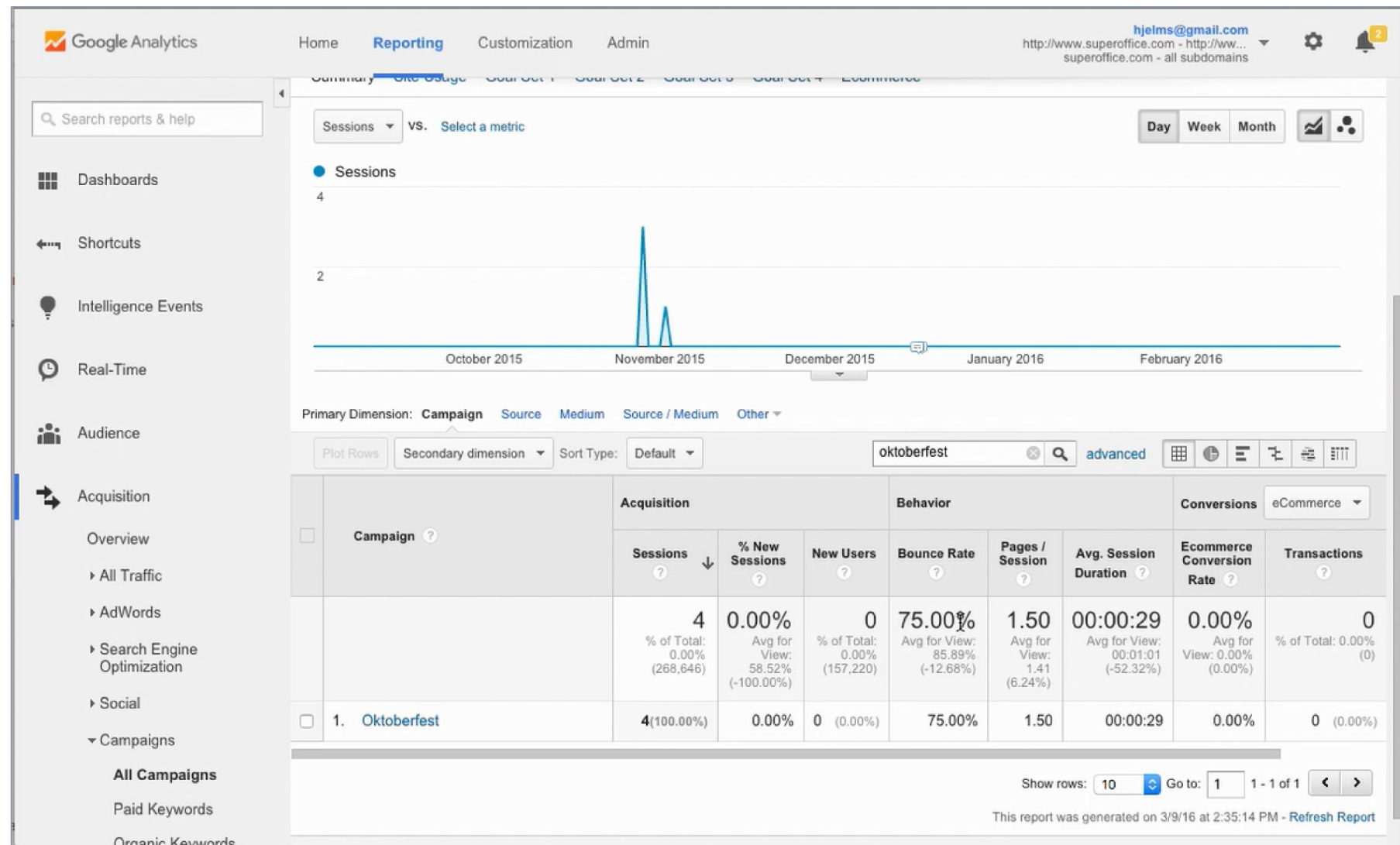
The screenshot displays the SuperOffice web application interface. The top navigation bar includes the SuperOffice logo, a '+ New' button, and icons for notifications, user profile, and help. A search bar is located on the right.

The left sidebar contains a list of modules: Company, Diary, Sale, Project, Selection, Inbox, Reports, Mailing, Service, and Tools.

The main content area is divided into two sections. The top section shows the 'Company' profile for 'John Doe Ltd' (United Kingdom). It includes contact information for 'Truls Trulsen', categorized as a 'Business Partner'. The contact details include a code (JOHNDOELT), number (10017), VAT number, and business type (Banking/Finance). The company's telephone, fax, website, and email (info@johndoe.com) are also listed. Below this, there are checkboxes for 'Stop' and 'No Mailings', and a date '3/9/2016' with the name 'Sverre Hjelm'. Navigation arrows and a 'Task' button are also present.

The bottom section shows a table with columns for 'Contacts', 'Relations', 'Projects', 'Activities', 'Sales', and 'Requests'. The table has headers for 'Mr/Ms', 'First name', 'Last name', 'Title', 'Mobile phone - Tel', and 'E-mail'. Below the table, there are buttons for '+ Add', 'Delete', and 'Export'. At the bottom right, there is a checkbox for 'Former employees', a 'count : 0' indicator, and a 'Refresh' button.

On the right side of the main content area, there is a calendar for 'March 2016'. The calendar shows the days of the week (Mon to Sun) and the dates. The date '9' is highlighted in red, indicating the current date. Below the calendar, there is a 'Today' button and navigation arrows.



SuperOffice

+ New



Help

 Home

 Requests

 Customers

 Selections

 Knowledge Base

 Statistics

 Mailing

Mailings

Message templates

Tracked links

Images

Recent

Ready to send

All

Create new mailing

@ E-mail

SMS SMS

Document

Recent Mailings

Winter Campaign 2016



E-mail
Under construction
Sverre Hjelm
09.Mar.2016

October newsletter



E-mail
Under construction
Sverre Hjelm
09.Mar.2016

Seminar invitation



E-mail
Preparing
Sverre Hjelm
07.Mar.2016

Merry X-mas



E-mail
Under construction
Sverre Hjelm
07.Mar.2016

Demonstration



Updated License Agree



Mailing 42



+ Add folder

Settings

3. Salg



Bruger I "Salg" i dag?

- Hvis nej, hvorfor ikke?
- Hvis ja, hvad med Tilbud/Quote?

SuperOffice Salg indeholder:

- Salgspanel med overblik, opdeling og struktur
- SAINT
- Salgssekretær
- Salgsguide
- Tilbudsstyring
- Pocket CRM

Og det er alt sammen med i "Sales Subscription"

Hvorfor bruges "Salg" så ikke af alle i dag?

- Er salgsprocesserne måske for komplekse?
- Har I specielle behov?
- Eller er reglerne uklare?
- Er udbyttet uklart?



Ved at bruge "Salg" i SuperOffice, opnås:

- Højere grad af professionelle processer
- Højere kapacitet – flere sager, kald, møder etc.
- At tiden bruges rigtigt på de rigtige ting
- Fortløbende fremdrift på igangværende salg
- Kontrol over salgsindsatser
- Overblik og automatisk assistance

Og nu bliver det endnu
mere værdifuldt



Dashboard



Company



Diary



Sale



Project



Selection



Inbox



Reports



Mailing

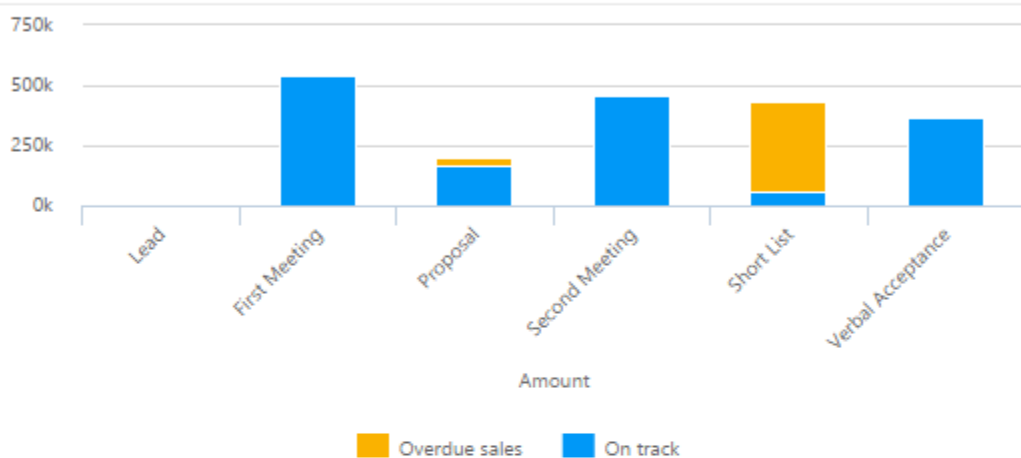


Service

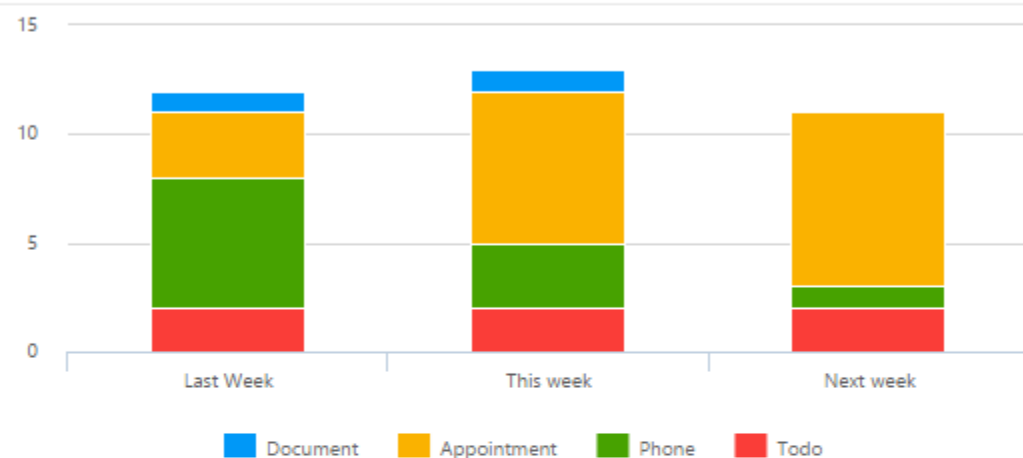
Home



▼ My Pipeline - weighted amount



▼ My activity pace

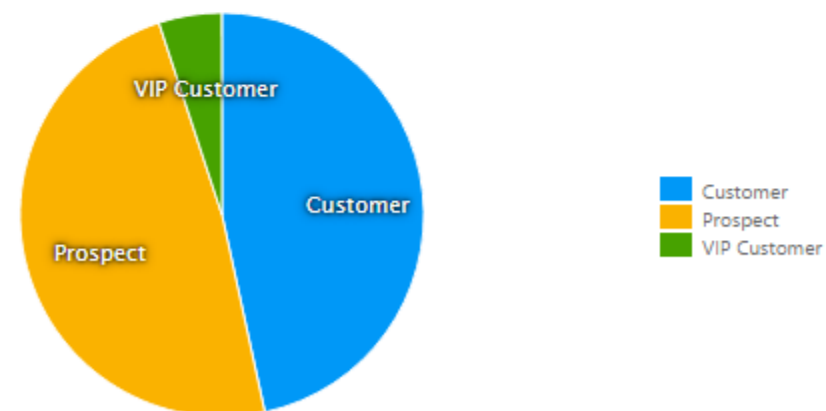


▼ Last won deals



	Askeladden AS 2016-03-08	140 089
	Sparebanken Hedmark 2016-03-04	82 265
	Grimstad Industrier AS 2016-03-04	118 920
	H. Aschehoug & Co 2016-03-04	170 435
	Icopal A/S 2016-03-03	92 113

▼ My companies by category



Så, brug dette:

Sale

Details

Links

Note

\$

Award trips for SaleTeam

208 944 NOK

Company: Vitari AS

Contact: Arve Inge Hoggen

Project:

Owner: **Roar Hatteland**

Sale type: Sale to new customer

Stage: First Meeting 20%

Sale date: **04.04.2016**

Next activity: 04.04.2016

Source: Mailing

Visible for: All

☐ Completed

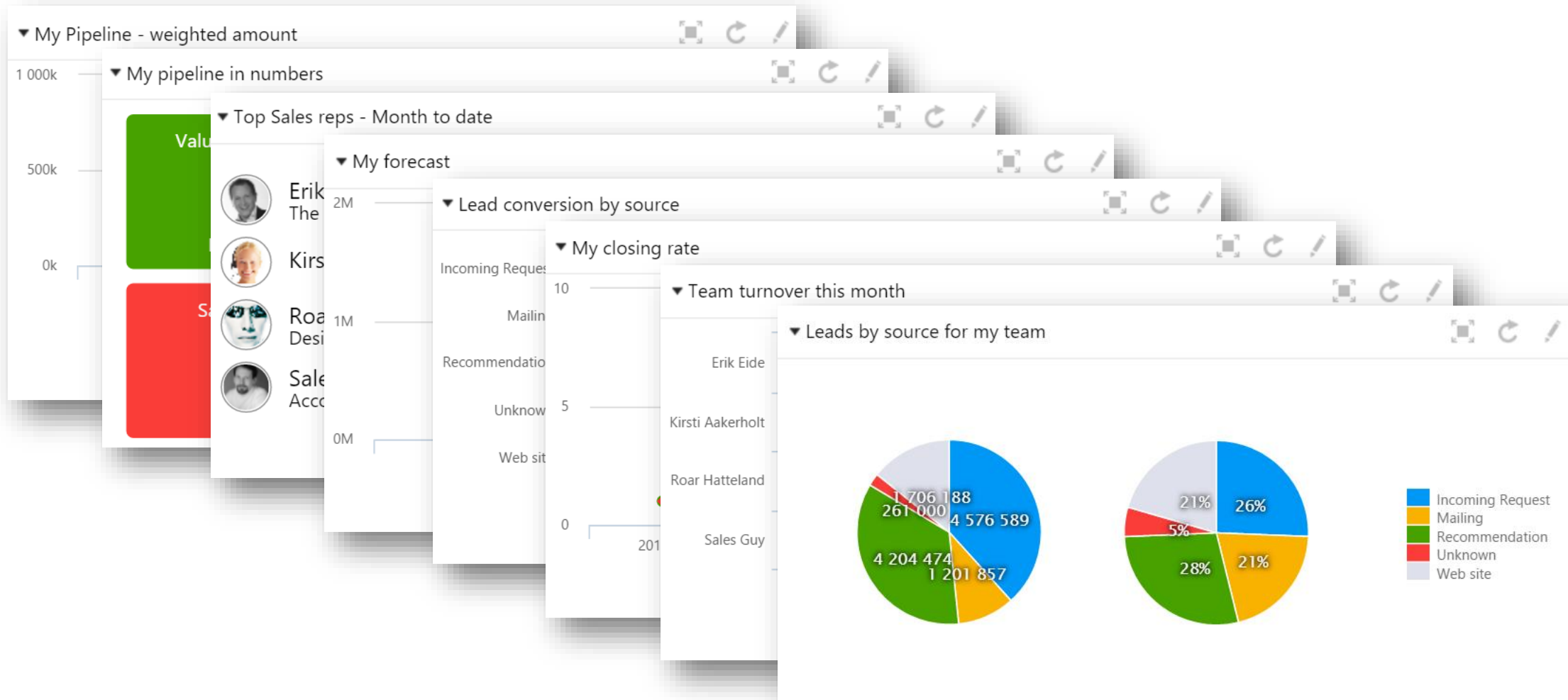
06.03.2016 EE

←

→

☰ Task

... og få automatisk mange af disse:



Vent, der er mere...

Edit quote for: Award trips for SaleTeam



[Travel for award trips](#)

Last modified: 08.03.2016 00:14

Version: #1 (Sent - 08.03.2016)

Number: 10054

State: Sent

Valid to: 04.04.2016



Edit

Place order

Products ★

Details

Attachments

Code	Name	Description	Quantity	Total
T002	Trip to Verbier	One week Skiing in Verbriere for two, The Lodge is Sir Richard Bra	2,00	60 352,00
T001	Trip to the Maldives	2 week trip to the Tropical Castle Resort for two person in an ove	1,00	114 000,00
T003	Trip to Montebello Camping	Long weekend in a trailer for two at Montebello Camping	10,00	34 592,00

Discount: 0,00 % 0,00 NOK

Earnings %:35,58 Earnings:74 344,00

Total:208 944,00 NOK

Favourite alternative + Add Delete Export



count : 3 Refresh

Task

SuperOffice (SuperOffice Standalone)

Update prices

Close

Det er også med...

men...

SuperOffice dashboards er:

- Nem, enkel, basal cockpit og grafisk overblik
 - Opsat og klargjort til brug
 - Individuelt styret
 - 30+ helt færdige “tiles”
 - Indeholdt i alle “brugerplaner”
-
- Brug evt. Udvalg som datakilde

SuperOffice dashboards er IKKE:

- En komplet Business Intelligence løsning
- Et overblik over andre datakilder
- Designet til at oprette eller ændre tiles
- Budget data
- Drill down i tiles
- (Et værktøj til at administrere dashboards for brugere og grupper)
- Så er det videre til Analyze og andre BI-løsninger

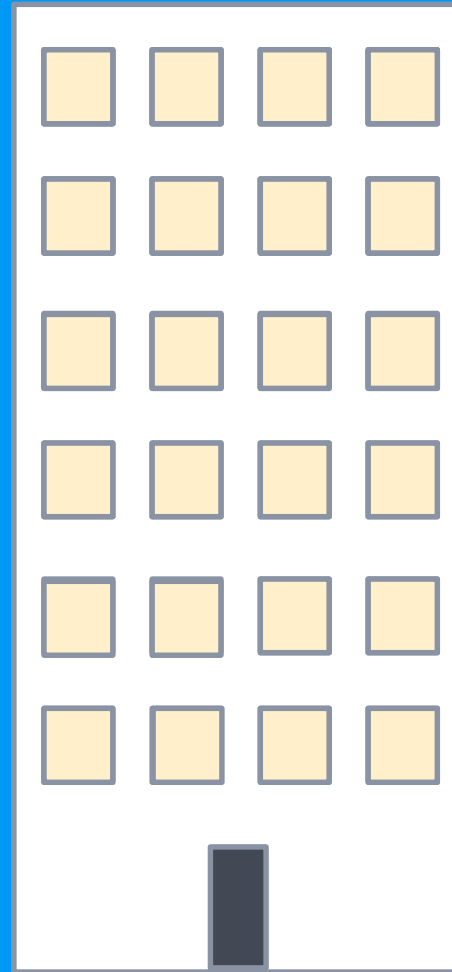
4.

Service

**”Peter-har-brug-for-en-ny-faktura
-Service”**

**”John-kan-ikke-komme-til-seminaret
-Service”**

**”En-kunde-vil-gerne-i-kontakt-med-dig
-Service”**



Økonomiafdelingen

Serviceafdelingen

HR-afdelingen

Regnskabsafdelingen

Marketingafdelingen

Salgsafdelingen

 REQUEST

Mabey Bridge Ltd Change of Address

Finance Dept

ID: 1875311

Deadline: 07.Mar.2016 13:06



Owner:  (Unassigned)

Category:  UK/Marketing

Status:  In queue

Actions 

Messages (1)

Details



Finance Dept

07.Mar.2016 13:06

To: "info@superoffice.co.uk" <info@superoffice.co.uk>



Auto-reply not sent:Disabled in Settings > E-mail

Please see the attached PDF File, concerning our recent change of address.



MBLAddressChange.pdf

Reply

Reply all

Forward

Add comment

REQUEST

Licence!

Rhida Ghabarou

ID: 1673047

Deadline: 19.Sept.2014 13:32

☆

Owner: AS/ON/Vinh

Category: Online/Sales

Status: Closed

Actions

Messages (3)

Details

▼

Ridha Ghabarou

19.Sept.2014 13:32

⋮



Auto-reply not sent:Disabled in Settings > E-mail

Hej info.

Vi har brug for 2 ekstra licencer. Har I mulighed for at hjælpe.
Vi har oprettet brugerne men vi kunne ikke se hvordan vi tilføje/betale for det.
Vores admin har csr@nemams.com som login.

Kontakt mig venligst.

Kind regards / Med venlig hilsen /Cordialement
Ridha Ghabarou
CEO
Content Management Consulting ApS
Tel. +45 51 51 31 37
www.cm-consult.com

▼

AS/Cathrine

19.Sept.2014 16:39

Internal message

To: vinh@superoffice.com

⋮



Forwarded

Hei

Kanskje du skal ta kontakt med kunden og hjelpe de med dette?

▼

ON/mavinh

22.Sept.2014 08:47

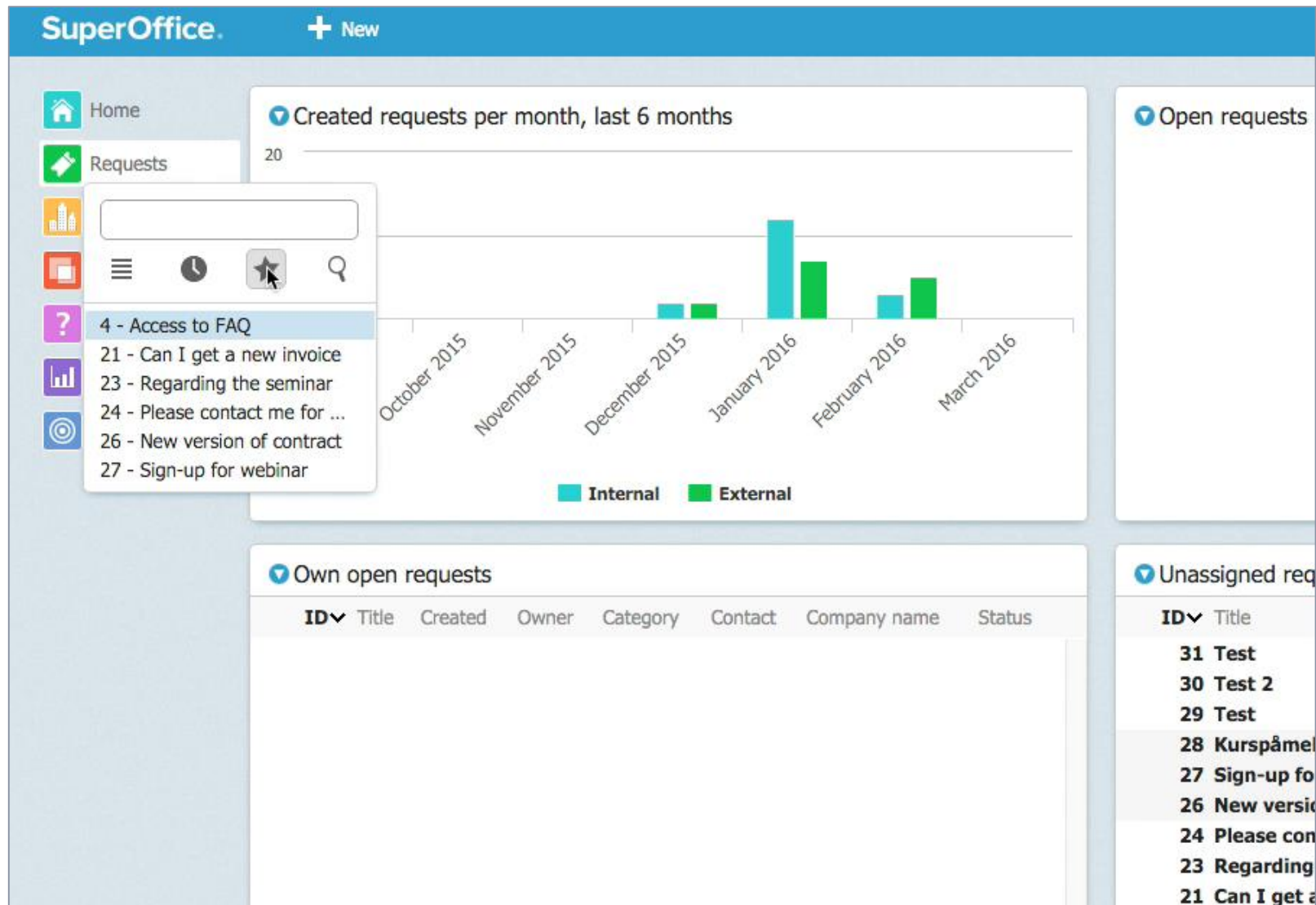
Internal message

⋮



2 ekstra licenser oprettet i supermarket 20.09.14

Lidt nyt guf...



5. Complete

				
STANDARD CRM Når du har brug for standard CRM	MARKETING Til dem, som arbejder med marketing	SALES Til sælgere og salgschefer	SERVICE Til alle som arbejder i kundeservice	COMPLETE CRM Til dem, som har behov for det hele
329	399	399	399	499
DKK/Pr. bruger/md Årlig faktura	DKK/Pr. bruger/md Årlig faktura	DKK/Pr. bruger/md Årlig faktura	DKK/Pr. bruger/md Årlig faktura	DKK/Pr. bruger/md Årlig faktura
✓ Kontakter ✓ Kalender ✓ Email ✓ Mobil CRM ✓ Udvalg ✓ Rapportering	Inkl. STANDARD funktioner ✓ Kampagnestyring ✓ Følg og mål kampagner ✓ Email skabeloner	Inkl. STANDARD funktioner ✓ Forecast ✓ Pipelinstyring ✓ Tilbudsstyring	Inkl. STANDARD funktioner ✓ Sagsnummer ✓ Prioritering ✓ Sociale medier Integration ✓ Vidensdatabase	Inkl. STANDARD funktioner ✓ MARKETING, SALES og SERVICE funktioner
Free Trial	Demo	Free Trial	Demo	Demo
Læs mere	Læs mere	Læs mere	Læs mere	Læs mere

6. Forskelle

- Buy – Onsite – Online
 - Windows – Web (Onsite)
 - Online – Onsite
-
- Er der nye systemkrav med SuperOffice 8?

Er der forskelle mellem Windows and Web (Onsite)?

- Off-line mode (Travel, Remote Travel, Satellite) – kun med Windows-klienten
(Ikke off-line: Admin, Udsendelser, Service, Dashboards)
- Angående integrationer (med API'er):
 - COM API (Win) vs Web Service API (Web / Win)
 - VBA UI scripting er kun til Windows (custom GUI controls til Web)
- Nogle Office-integrationer er kun til Windows-klienten
 - Drag & Drop dokumenter, men...
 - Ribbons for Office (Word, Excel, PowerPoints), og...

Er der forskelle mellem Online og Onsite?

- Nogle integrationer er ikke Online endnu:
 - ERP Quote connectors
 - Custom document plug-ins
 - Custom sentry plug-ins
 - Netserver scripting
 - eJScript begrænset
 - Spørg ISV'erne og partnerne
- Nogle services er kun Online:
 - SuperOffice Appstore
 - Google Apps og Office 365 dokumentintegration
 - Mail service for Udsendelser og Service



Er der nye systemkrav med SuperOffice 8?

Det afhænger bl.a. af:

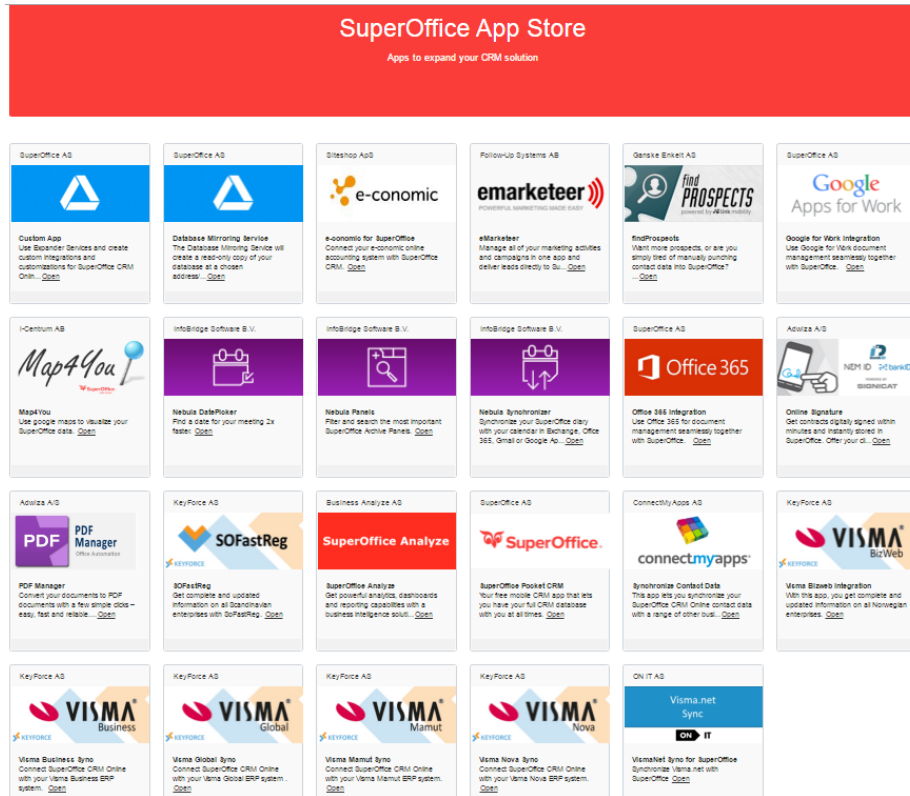
- Hvad benyttes i dag (Web / Win, Service, Pocket, Onsite / Online)
- Ønsker til anden anvendelse, fx tilgang 'udefra'
- Integrationer, nye moduler og nye processer

Tal med jeres partner eller SuperOffice-kontakt

- Support for ny infrastruktur: (Office 2016, Windows 10, Edge, SQL Server 2014...)
- Support for gammel ditto er fjernet *: (Office 2003, Windows Vista, IE 10, SQL Server 2005...)
- Find alle informationer [på Community >>](#)

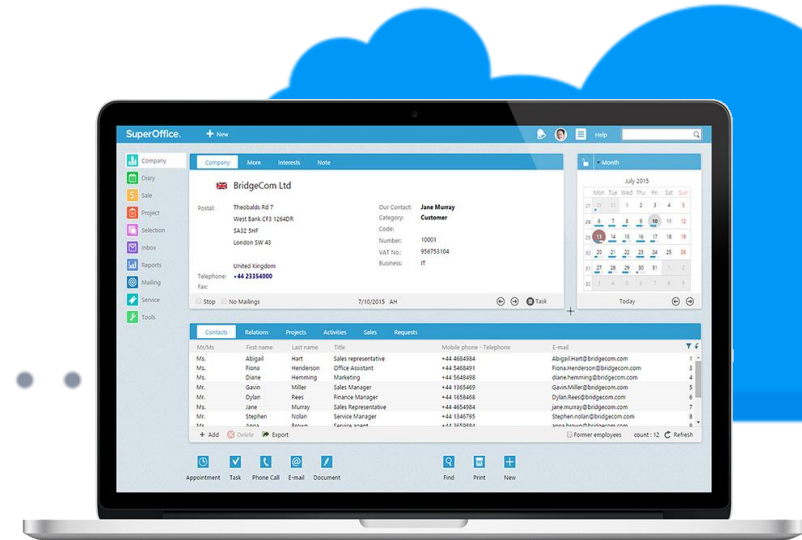
** Taget ud af testmatricen, samt af sikkerheds- og teknologiske årsager*

7. SuperOffice App Store



- ✓ Standard App's
- ✓ Certified
- ✓ Authenticated
- ✓ Monitored
- ✓ Managed

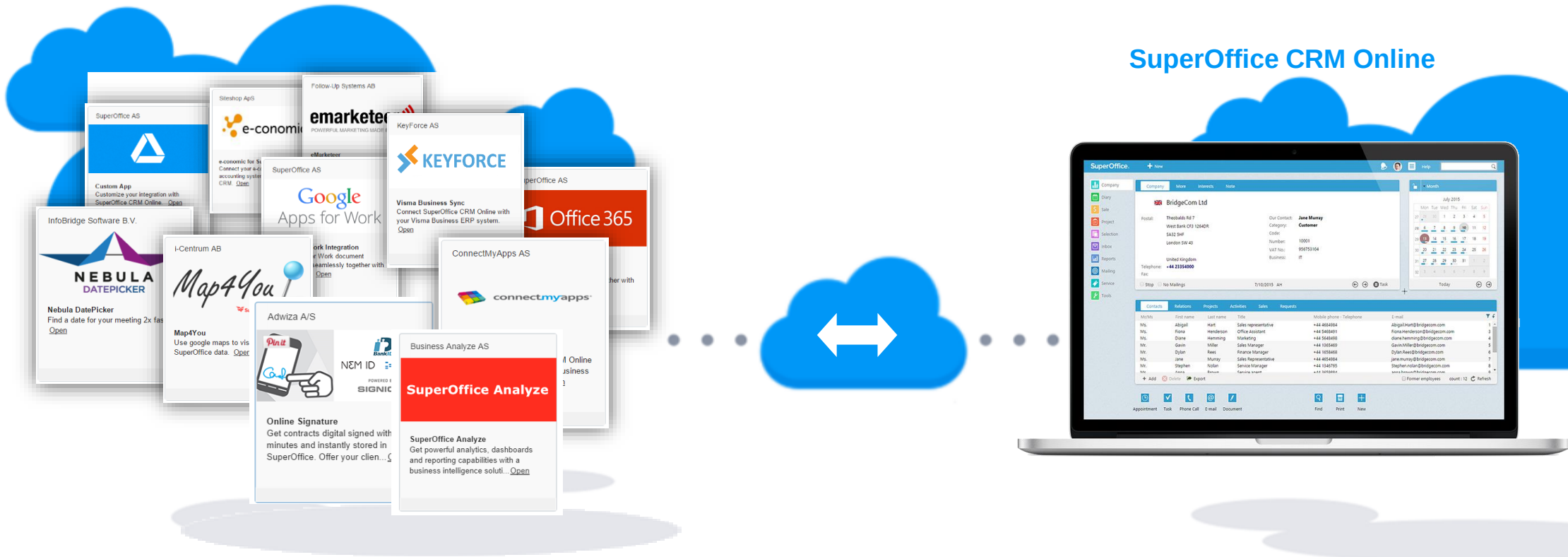
SuperOffice CRM Online



Standard apps er:

- Publisert i SuperOffice App store
- Lavet så de passer til mange
- Kan være interne, eksterne eller hybride

- ✓ Certificeret
- ✓ Autoriseret
- ✓ Overvåget
- ✓ Styret



Custom apps er:

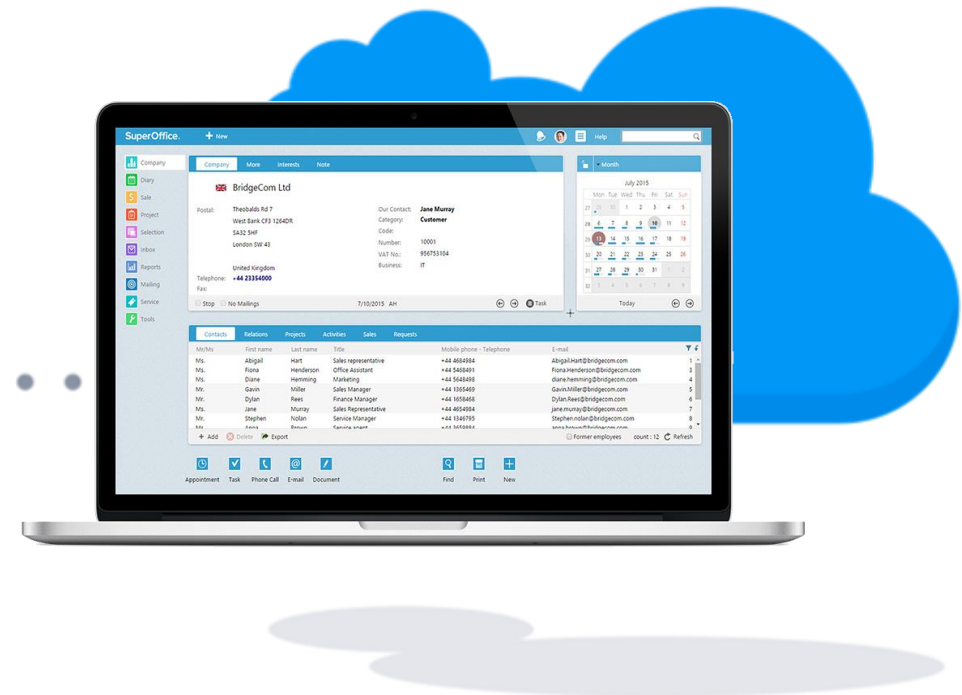
- Ikke publisert
- Lavet specifikt til én kunde
- Kan være interne, eksterne eller hybride

Andet cloud eller onsite system



- ✓ Valideret
- ✓ Autoriseret
- ✓ Overvåget
- ✓ Styret

SuperOffice CRM Online



8. SuperOffice Community

Nyheder og aktiviteter

The screenshot shows the 'Customer Community' section of the SuperOffice website. It features a large image of a smiling woman and the text 'Learn the Essentials. Get answers, find inspiration, learn the essentials.' Below this, there are several articles with icons and titles, such as 'Why email is still number one for marketers in 2016' and 'Learn how to use your CRM to boost your sales'. At the bottom, there is a section titled 'What you can find here' with a list of links to various resources.

Forums

The screenshot shows the 'Forums' section of the SuperOffice website. It features a large image of a smiling man and the text 'Learn the Essentials. Get answers, find inspiration, learn the essentials.' Below this, there are several articles with icons and titles, such as 'Why email is still number one for marketers in 2016' and 'Learn how to use your CRM to boost your sales'. At the bottom, there is a section titled 'What you can find here' with a list of links to various resources.

Videnbase

The screenshot shows the 'Knowledge Base' section of the SuperOffice website. It features a large image of a smiling man and the text 'Learn the Essentials. Get answers, find inspiration, learn the essentials.' Below this, there are several articles with icons and titles, such as 'Why email is still number one for marketers in 2016' and 'Learn how to use your CRM to boost your sales'. At the bottom, there is a section titled 'What you can find here' with a list of links to various resources.

Blogs & Inspiration

The screenshot shows the 'Blogs & Inspiration' section of the SuperOffice website. It features a large image of a smiling man and the text 'Learn the Essentials. Get answers, find inspiration, learn the essentials.' Below this, there are several articles with icons and titles, such as 'Why email is still number one for marketers in 2016' and 'Learn how to use your CRM to boost your sales'. At the bottom, there is a section titled 'What you can find here' with a list of links to various resources.

Events & Learning

The screenshot shows the 'Events & Learning' section of the SuperOffice website. It features a large image of a smiling man and the text 'Learn the Essentials. Get answers, find inspiration, learn the essentials.' Below this, there are several articles with icons and titles, such as 'Why email is still number one for marketers in 2016' and 'Learn how to use your CRM to boost your sales'. At the bottom, there is a section titled 'What you can find here' with a list of links to various resources.





SuperOffice Eight

CRM beyond the cloud

Priser og brugerkategorier

Markedet efterspørger



Pris/bruger/mdr.?

**SuperOffice 8
Onsite Buy**

Udelukkende for ekstersterende kunder

**SuperOffice 8
Onsite Buy**

Udelukkende for ekstersterende kunder

**SuperOffice 8
Onsite Subscription**

**SuperOffice 8
Online Subscription**



Brugerkategorier - overblik

Brugerkategori	Buy	Onsite Subscription	Online Subscription
Standard CRM	Ikke muligt	👍	👍
Salg	👍 ¹ excl. Pocket, Tilbud, SAINT	👍	👍
Marketing	👍 ¹ excl. Pocket, SAINT	👍	👍
Service	👍 ¹ excl. Pocket, SAINT	👍	👍
Komplet	👍 ¹ excl. Pocket, Tilbud, SAINT	👍	👍

- ¹ Pocket, tilbud og SAINT er stadigvæk tillægsmoduler for “buy” kunder.

Web, web, web, cloud, cloud, cloud..

Brugerkategori	Buy	Onsite Subscription	Online Subscription
Web inkluderet	👍	👍	👍

- SuperOffice 8 er Web og Cloud...
- Alle vores eksisterende Windows brugere får automatisk en Web klient ;-))

+ tilbydes mod merpris.

Web eller Windows eller begge?

Brugerkategori	Buy	Onsite Subscription	Online Subscription
Web inkluderet	👍	👍	👍
Windows Appl. (Travel)	👍 +	👍 +	Ikke muligt

- Der er fortsat mange kunder der anvender Salgs- og marketing - Windows klienten...
- Travel funktionen er stadigvæk vigtig for en del af vores kunder...

+ tilbydes mod merpris.

Mobil...?

Brugerkategori	Buy	Onsite Subscription	Online Subscription
Web inkluderet	👍	👍	👍
Windows S&M (Travel)	👍 +	👍 +	Ikke muligt
Pocket	👍 +	👍	👍

- Naturligvis er vi stadigvæk mobile...

+ tilbydes mod merpris.

Mobile, offline muligheder...?

Brugerkategori	Buy	Onsite Subscription	Online Subscription
Web inkluderet	👍	👍	👍
Windows S&M (Travel)	👍 +	👍 +	Ikke muligt
Pocket	👍 +	👍	👍
Remote Travel	👍 +	👍 +	Ikke muligt

- Mange af vores eksisterende kunder anvender Remote Travel...
- Dog skal det siges, at der næste ikke sælges Remote Travel længere...

+ tilbydes mod merpris.

Flere lokationer...?

Brugerkategori	Buy	Onsite Subscription	Online Subscription
Web inkluderet	👍	👍	👍
Windows S&M (Travel)	👍 +	👍 +	Ikke muligt
Pocket	👍 +	👍	👍
Remote Travel	👍 +	👍 +	Ikke muligt
Area Management	👍 +	👍 +	Ikke muligt

- Vi sælger stort set ikke Area Management længere...

+ tilbydes mod merpris.

“Offline” mulighed for medarbejdere på flere lokationer?

Brugerkategori	Buy	Onsite Subscription	Online Subscription
Web inkluderet	👍	👍	👍
Windows S&M (Travel)	👍 +	👍 +	Ikke muligt
Pocket	👍 +	👍	👍
Remote Travel	👍 +	👍 +	Ikke muligt
Area Management	👍 +	👍 +	Ikke muligt
Satellite	👍 +	Ikke muligt	Ikke muligt

- Vi har ikke solgt Satellite i flere år...

+ tilbydes mod merpris.

Traditionelle rapporter, faktisk også på papir...

Brugerkategori	Buy	Onsite Subscription	Online Subscription
Web inkluderet	👍	👍	👍
Windows S&M (Travel)	👍 +	👍 +	Ikke muligt
Pocket	👍 +	👍	👍
Remote Travel	👍 +	👍 +	Ikke muligt
Area Management	👍 +	👍 +	Ikke muligt
Satellite	👍 +	Ikke muligt	Ikke muligt
Reporter Studio	👍 +	👍 *	👍 *

* Reporter Studio er her for at blive ;-) – til web og cloud kunder kan der tilkøbes en service...

+ tilbydes mod merpris.

Dashboard

Brugerkategori	Buy	Onsite Subscription	Online Subscription
Web inkluderet	👍	👍	👍
Windows S&M (Travel)	👍 +	👍 +	Ikke muligt
Pocket	👍 +	👍	👍
Remote Travel	👍 +	👍 +	Ikke muligt
Area Management	👍 +	👍 +	Ikke muligt
Satellite	👍 +	Ikke muligt	Ikke muligt
Reporter Studio	👍 +	👍 *	👍 *
Dashboard	👍	👍	👍

* Der er nu SuperOffice Dashboard i alle brugerkategorier 😊

+ tilbydes mod merpris.

SuperOffice priser?



STANDARD CRM

Når du har brug for
standard CRM

329

DKK/Pr. bruger/md
Årlig faktura

- ✓ Kontakter
- ✓ Kalender
- ✓ Email
- ✓ Mobil CRM
- ✓ Udvalg
- ✓ Rapportering

Free Trial

[Læs mere](#)



MARKETING

Til dem, som arbejder
med marketing

399

DKK/Pr. bruger/md
Årlig faktura

Inkl. STANDARD
funktioner



- ✓ Kampagnestyring
- ✓ Følg og mål
kampagner
- ✓ Email skabeloner

Demo

[Læs mere](#)



SALES

Til sælgere og
salgschefer

399

DKK/Pr. bruger/md
Årlig faktura

Inkl. STANDARD
funktioner



- ✓ Forecast
- ✓ Pipelinstyring
- ✓ Tilbudsstyring

Free Trial

[Læs mere](#)



SERVICE

Til alle som arbejder i
kundeservice

399

DKK/Pr. bruger/md
Årlig faktura

Inkl. STANDARD
funktioner



- ✓ Sagsnummer
- ✓ Prioritering
- ✓ Sociale medier
Integration
- ✓ Vidensdatabase

Demo

[Læs mere](#)



COMPLETE CRM

Til dem, som har
behov for det hele

499

DKK/Pr. bruger/md
Årlig faktura

Inkl. STANDARD
funktioner



- ✓ MARKETING, SALES
og SERVICE
funktioner

Demo

[Læs mere](#)

Vores venner fra InfoBridge & Business Analyze

Synchronizer & Analyze

Brugerkategori	Buy	Onsite Subscription	Online Subscription
Synchronizer	👍 +	👍 +	👍 + App Store
Analyze	👍 +	👍 +	👍 + App Store

- Vores gode venner er stadigvæk med os i version 8 :-)

+ tilbydes mod merpris.

Synchronizer / Nebula Synchronizer

Buy

- Fortsætter som tidligere!



Onsite subscription

- Fortsætter som tidligere (som den tidligere leje model)



Online subscription – Nebula Synchronizer

- Sælges separat – men vi har gode nyheder ;-)

Prisen til nye kunder pr. mdr.



Produkt	DK
Nebula Sync	50,00
Nebula Fast Sync	79,00

- Vi anbefaler Nebula til alle nye kunder!
- Sign-up, køb og betaling er stadigvæk direkte med InfoBridge.



Special tilbud..

..eksklusivt til eksisterende “Buy” kunder der allerede har købt Synchronizer..

..og som vil migrere til CRM Online!

Buy kunder der migrerer til CRM Online

Product	DKK
Nebula Sync	0,00
Nebula Fast Sync	NA

- Vi har lavet en aftale med Infobridge!
- Alle eksisterende BUY kunder, som vil migrere til CRM online og som har en vedligeholdelsesaftale, modtager Nebula Synchronizer inkluderet i CRM Online prisen ;-).
- Hvorfor: Vi vil sikre vores kunder en nem og glidende overgang til CRM Online!

SuperOffice Analyze

Buy

- Fortsætter som tidligere!

Onsite subscription

- Nye produkter og priser

Online subscription

- Nye produkter og priser



Ny model – både for Onsite & Online subscription

Platform	User	Designer	Developer
Powerful analytics platform	For all SuperOffice users	For leaders, CRM responsables and analysts	For IT and professional developers
1.190.- kr./site/mdr.	155.- kr./br./mdr.	470.- kr./br./mdr.	710.- kr./br./mdr.
Customizable, highly scalable, cloud platform ✓ Auto-connect to your SuperOffice data ✓ "My Analytics" dashboard for all SuperOffice users ✓ 1 Designer license for 1 year ✓ 2GB storage. Additional storage 390 NOK/1GB/month	Visual analytics, ready-to-use dashboards and reporting ✓ Role-based access to dashboards ✓ Top management dashboard ✓ Sales, service and marketing dashboards ✓ Quote management dashboard ✓ Budget reporting ✓ Dynamic filtering and grouping ✓ Self-serve analytics ✓ Share, email and export	Easily create and modify dashboards to adapt to changing needs ✓ Create unlimited dashboards ✓ Design visualisations ✓ Edit layouts ✓ Add images, text and files ✓ Make slideshows ✓ Add user-defined fields	Customize and connect data Everything in Designer plus: ✓ Add data sources ✓ Format metadata ✓ Program advanced analytics ✓ Fully-customize user experience ✓ Create templates ✓ Add custom branding

Minimum requirement is platform + 1 user

Prices excludes VAT

Add unlimited data sources for additional 1000 NOK/month

3 attraktive og **KOMPLETE** muligheder

SuperOffice 8

Buy

Betal
det
samme

SuperOffice 8

Onsite Subscription

Special
tilbud

SuperOffice 8

Online Subscription

Special
tilbud

FREEDOM of choice – intet pres!



SuperOffice partner præsentation

”Version 8 er ikke bare en teknisk opgradering”

- Concare CRM
 - *Baggrund – mål og planer*
- Version 8 er ikke bare en teknisk opgradering
 - *Mål, værdi og valg*
 - *Concare CRM som opgraderingspartner*
- Annoncering af ny strategisk samarbejdspartner
- Jeg håber at se dig igen kl. 12:00 og/eller kl. 14:30

Concare CRM på Kundedagene 2016

- Susan, Søren L
- Peter, Søren H og Bo
- Besøg vores stand
- Konkurrence
- Vi ses

- Hør vores indlæg om opgraderingen til SuperOffice 8
- Besøg Proinfo standen og få en snak med os
- Book et møde og deltag i konkurrencen om et Apple Watch
- Få ny energi



SuperOffice Kundedage 2016

Præmier – jubiii 😊