

Webinar

# SALES TARGET UNLIMITED



Relationships that matter. Revenue that grows.

# Dagens værter:



**Mariann Linea Antoniussen**  
Pre-sales



**Susan Laugaard Hansen**  
Pre-sales and Business consultant

Connect with us



# FORMÅL

At inspirere vores kunder til at benytte SuperOffice **Salg**, **Salgsmål** og **Dashboards** for bl.a. bedre at kunne

- styre pipeline, få overblik og indsigt
- sætte de rigtige forventninger ift. vækst
- støtte og motivere sælgerne
- følge op og arbejde professionelt med salg



# AGENDA

## Praktisk



Licenser og forskel  
Funktionelle rettigheder  
Indstillinger/præferencer  
Opsætning af salgsmål  
Registrering af salg

## Hvad vil vi måle?



Opret sælgernes eller  
salgsteamets budgetter som  
salgsmål i SuperOffice, eller  
konverter firmaets salgs  
KPI'er til salgsmål i  
SuperOffice.

## Hvordan vil vi vise?



Definer jeres dashboards der  
viser realiserede mål i forhold  
til forventede salgsmål, og giv  
både medarbejdere og  
ledelse overblik og viden  
baseret på real-time data.

## Spørgsmål



Stil spørgsmål til salgsmål og  
dashboards via chatten, så  
svarer vi undervejs og  
bagefter.

**PRAKTISK**

# LICENSER OG FORSKEL

## Standard salgsmål



Med licenstypen **"SALES PREMIUM"** kan I opdatere SuperOffice med salgsmål for:

**Individuelle brugere**

**Én udvalgt brugergruppe**

**Samlet for hele firmaet**

## Udvidede salgsmål



Med Add-on licensen **"SALES TARGET UNLIMITED"** kan I opdatere SuperOffice med udvidede salgsmål for:

**Et ubegrænset antal brugere og brugergrupper**

**Udvidede måltyper som f.eks. Salgstype, Kilde, Kategori, Branche, Land eller Brugerdefinere listefelter**

## Salgsmål i dashboards



De forventede salgsmål i beløb eller antal sammenholdes bedst med realiserede data i vores dynamiske **dashboards**, hvor der er en række foruddefinerede dashboards til rådighed uanset licenstypen.

Dashboards kan vise tal, procent, kolonner, rækker eller speedometer.

Fordelt på måned, kvartal, år eller sammenlignet med tidligere år.



Licenser



Brugere



Roller



Privacy



SAINT



AI-tjenester



Lister



Tilbud/Sync



Workflow



Skærmdesigner



Præferencer



Chat



Indstillinger



Import

Status

SUPEROFFICE

**SuperOffice AS**

Hent og aktivér nye licensoplysninger

**OPLYSNINGER OM EJER**

Firmanavn: Demo - Susan Laugaard Hansen

Serienummer: 1501182974

Licensen udløber: 01-06-2023 (8) [Klik her for at hente nye licensoplysninger fra web](#)[Din licens er OK.](#)

Online WebServices ✓

Marketing ✓

Sales Premium ✓

Service Premium ✓

AI: Categorize requests ✓

AI: Platform ✓

AI: Analyze text ✓

Marketing Platform ✓

AI: Chatbot ✓

Sales Targets Unlimited ✓

Customer Engagement Platform ✓

Giver adgang til  
standard salgsmålGiver adgang til  
udvidede salgsmål

Hjælp

Køb nye licenser



Licenser



Brugere



Roller



Privacy



SAINT



AI-tjenester



Lister



Tilbud/Sync



Workflow



Skærmdesigner



Præferencer



Chat



Indstillinger



Import

## Medarbejdere

Brugerniveau 0

Brugerniveau 1

Brugerniveau 2

Brugerniveau 3

Brugerniveau 4

Brugerniveau 5

Listeadministratør

+ Tilføj

× Slet

## Brugerniveau 0

Administrator: Har fuld adgang til alle data. Kan vedligeholde alle dele af systemet.

Datarettigheder

Funktionelle rettigheder

Denne rolle kan IKKE:

Listeadministratør

Feltadministratør

Importadministratør

Ændre egen profil

Skjul skærbilledet Service

Skjul skærbilledet Markedsføring

Kategoriadministration

Service-administration

Ændre egne indstillinger

Marker alle



Denne rolle kan:

Kan oprette og slette tabeller i databasen

Dashboardadministratør

Kan låse og oplåse mål

Måladministratør

Kan tilsidesætte samtykke i udsendelser

Kan opdatere samtykke for person

Opret nye tags direkte

Facebook

Vidensbase

Marker alle





Licenser



Brugere



Roller



Privacy



SAINT



AI-tjenester



Lister



Tilbud/Sync



Workflow



Skærmdesigner

**Præferencer**

Chat



Indstillinger



Import

Præferencer

Globale præferencer

Videomøder

Dokumentbibliotek



Tillad ændring af meddelelser:

 Ja  Nej

Spor alle links:

 Ja  Nej

## System

Ledende valuta:

DKK



Ignorer autentifikation af AD-brugernavn:

 Ja  Nej

Send logon-e-mail til nye brugere:

 Ja  Nej

Behold slettede data:

## Mål

Målperiode:

Månedlig



## Spejling af data

Udelad tabeller:

Batchstørrelse:

## SMS konfiguration

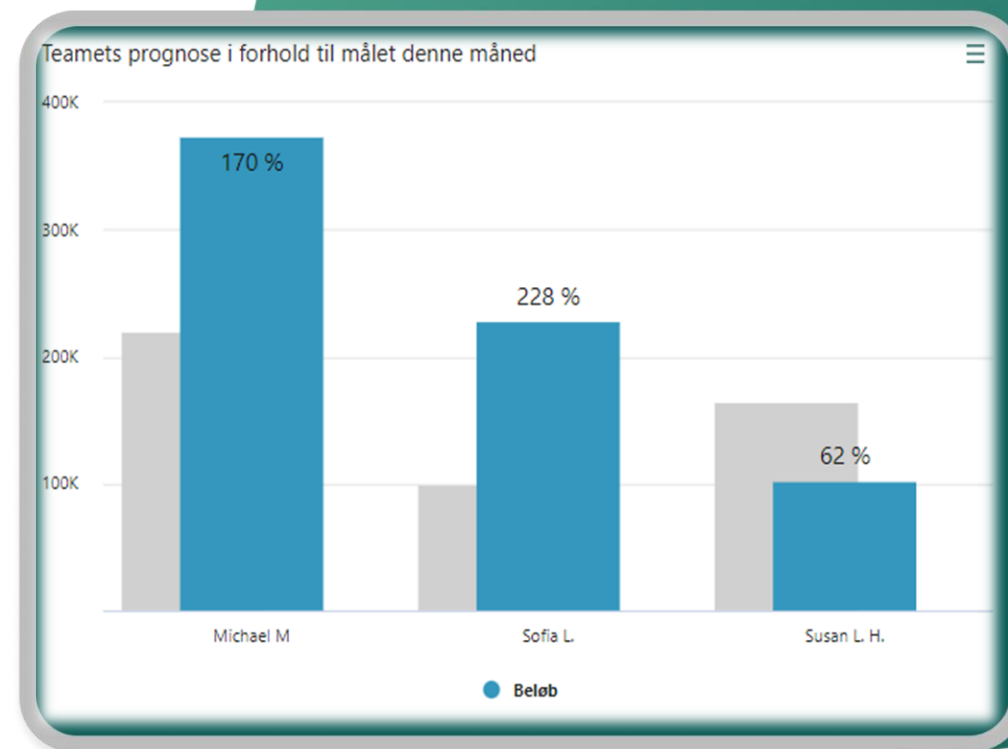
Gem

Afbryd

# STANDARD SALGSMÅL

Der kan oprettes standard salgsmål for:

- Det samlede firma
- Én brugergruppe, f.eks. "Salg"
- Individuelt pr. medarbejder





Dashboard

Firma

Person

Dagbog

Salg

Projekt

Sager

Udvalg

Indbakke

Chat

Rapporter

Markedsføring

Værktøj

SharePoint

Salg

Detaljer

Mere

Links

Bemærkning

Budget



iPhone mobiløsning til servicemedarbejdere

87.500 DKK

Firma: Kunde &amp; Co

Person: Jesper Kunde

Projekt: Projekt

Ejer: Susan L.H.

Salgsdato: 08-09-2023

Salgstype: Mobil og telefoni (nysalg)\*

Fase: Lead 5 %

 Udsat

Næste aktivitet:

Synlig for: Alle

Kilde: Kilde

 Udført

Gem

Afbryd

Aktiviteter

Tilbud

Sager

Salgshistorik (Panels)

Tilbud (Panels)



Dato ↓

Type

Tekst

Firma

Fuldt ...



+ Tilføj

Filter



Eksporter

antal: 0



Måned

juni 2023

	ma	ti	on	to	fr	lø	sø
22	29	30	31	1	2	3	4
23	5	6	7	8	9	10	11
24	12	13	14	15	16	17	18
25	19	20	21	22	23	24	25
26	26	27	28	29	30	1	2
27	3	4	5	6	7	8	9

juli 2023

	ma	ti	on	to	fr	lø	sø
26	26	27	28	29	30	1	2
27	3	4	5	6	7	8	9
28	10	11	12	13	14	15	16
29	17	18	19	20	21	22	23
30	24	25	26	27	28	29	30
31	31	1	2	3	4	5	6

Denne uge



## Mål

Alle salg  
Beløb

+ Tilføj ny måltype

Vælg år: 2023

Fritekstsøgning



mar 2023

apr 2023

maj 2023

jun 2023

jul 2023

Total

Samlet for hele firmaet

DKK

660.000

660.000

495.000

440.000

385.000

=

8.767.000



✓ Salg

DKK

55.000

528.000

550.000

407.000

385.000

=

5.626.500



Alle

485.000

485.000

485.000

375.000

353.000

=

5.897.000

Michael M

220.000

220.000

220.000

165.000

165.000

=

2.684.000



Susan L. H.

165.000

165.000

165.000

110.000

88.000

=

2.013.000



Kasper R

0

0

0

0

0

=

0



Sofia L.

100.000

100.000

100.000

100.000

100.000

=

1.200.000



+ Tilføj grupper og brugere

Opret mål for dine teams og medlemmerne for at spore deres fremskridt.

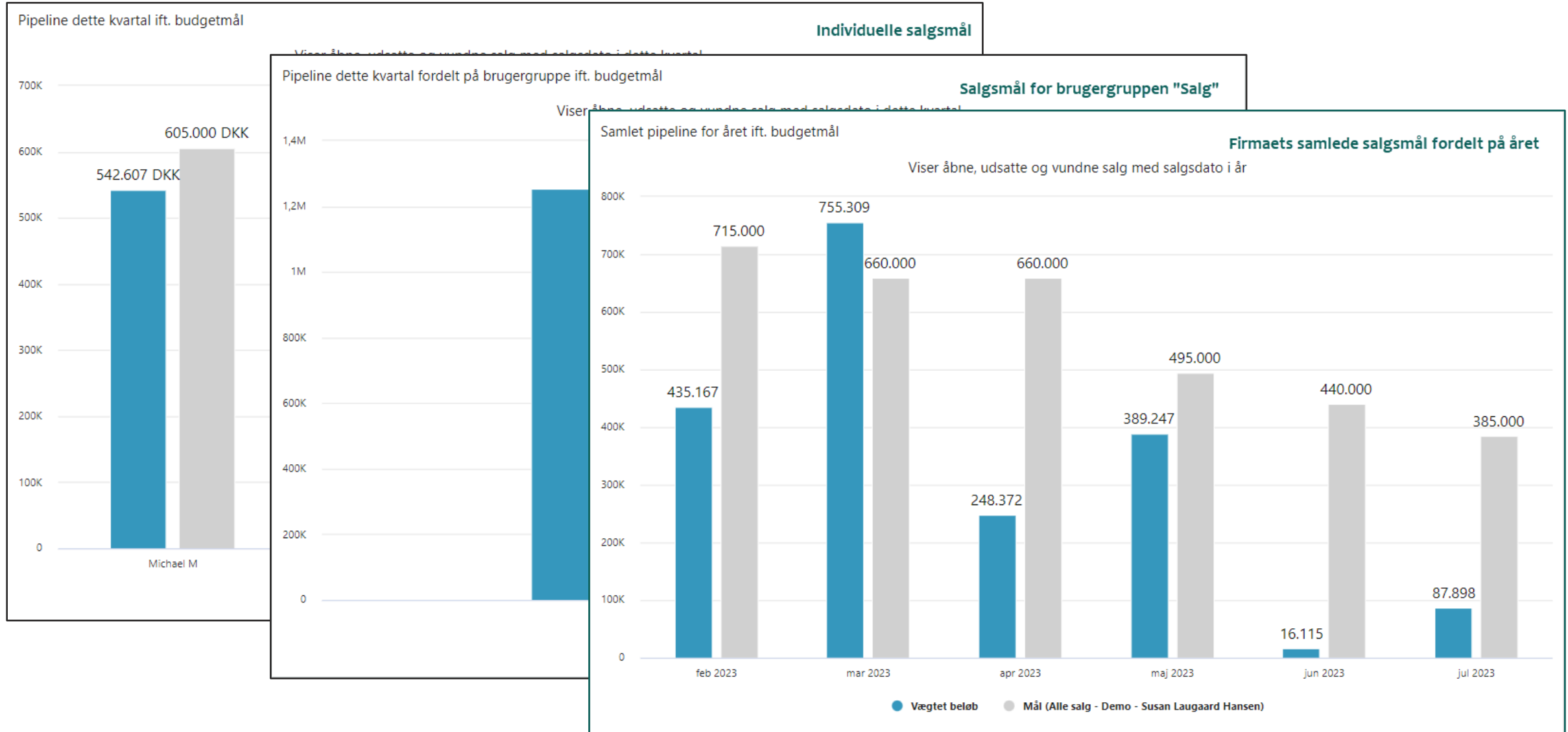
Opgave

Gem

Gem og luk

Luk

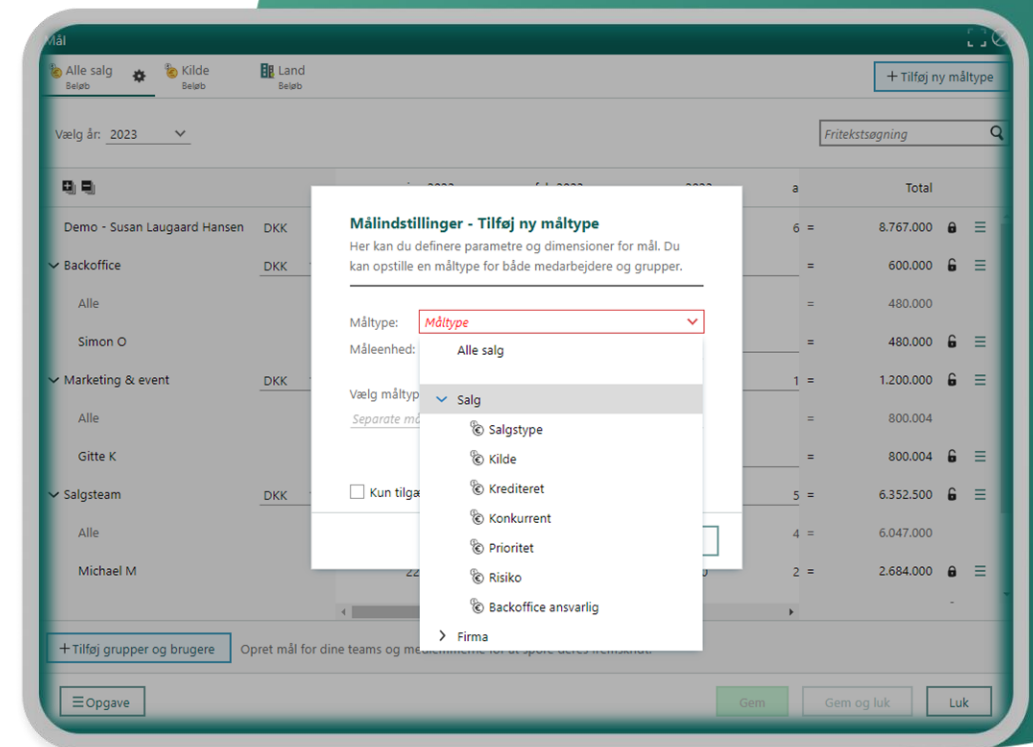
# Eksempler på standard dashboards



# UDVIDEDE SALGSMÅL

Der kan oprettes udvidede salgsmål for:

- **Salg** - felterne **Salgstype**, **Kilde**, **Krediteret**, **Konkurrent**, samt brugerdefinerede liste-felter
- **Firma** - felterne **Kategori**, **Branche**, **Land**, samt brugerdefinerede liste-felter





Dashboard



Firma



Person



Dagbog



Salg



Projekt



Sager



Udvalg



Indbakke



Chat



Rapporter



Markedsføring



Værktøj



SharePoint

Salg

Detaljer

Mere

Links

Bemærkning

Budget



iPhone mobiløsning til servicemedarbejdere

87.500 DKK

Firma: Person: Projekt: Ejer: Salgsdato: Salgstype: Fase:  5 % Udsat

Næste aktivitet:

Synlig for: Kilde:  Udført

Gem

Afbryd

Aktiviteter

Tilbud

Sager

Salgshistorik (Panels)

Tilbud (Panels)



Dato ↓

Type

Tekst

Firma

Fuldt ...



+ Tilføj

Filter



Eksporter

antal: 0



Denne uge



Måned

juni 2023

	ma	ti	on	to	fr	lø	sø
22	29	30	31	1	2	3	4
23	5	6	7	8	9	10	11
24	12	13	14	15	16	17	18
25	19	20	21	22	23	24	25
26	26	27	28	29	30	1	2
27	3	4	5	6	7	8	9

juli 2023

	ma	ti	on	to	fr	lø	sø
26	26	27	28	29	30	1	2
27	3	4	5	6	7	8	9
28	10	11	12	13	14	15	16
29	17	18	19	20	21	22	23
30	24	25	26	27	28	29	30
31	31	1	2	3	4	5	6

## Mål

Alle salg  
BeløbKilde  
BeløbLand  
Beløb

+ Tilføj ny måltipe

Vælg år: 2023



Fritekstsøgning



	jul 2023	aug 2023	sep 2023	okt 2023	nov 2023		Total	
✓ Demo - Susan Laugaard Hansen DKK	385.000	770.000	880.000	880.000	1.045.000	=	8.767.000	≡
Sum – Kilde	445.855	445.855	445.855	445.855	445.855	=	5.350.260	
Aktivt salg	220.855	220.855	220.855	220.855	220.855	=	2.650.260	🔒 ≡
Hjemmeside	75.000	75.000	75.000	75.000	75.000	=	900.000	🔒 ≡
Event	50.000	50.000	50.000	50.000	50.000	=	600.000	🔒 ≡
Phoner	100.000	100.000	100.000	100.000	100.000	=	1.200.000	🔒 ≡

+ Tilføj grupper og brugere

Opret mål for dine teams og medlemmerne for at spore deres fremskridt.

≡ Opgave

Gem

Gem og luk

Luk



Alle salg  
BeløbKilde  
BeløbLand  
Beløb

+ Tilføj ny måltpe

Vælg år: 2023



Fritekstsøgning



	mar 2023	apr 2023	maj 2023	jun 2023	jul 2023		Total	
✓ Demo - Susan Laugaard Hansen DKK	660.000	660.000	495.000	440.000	385.000	=	8.767.000	☰
Sum – Land	684.834	684.834	684.834	684.834	684.834	=	8.218.008	
Danmark	383.334	383.334	383.334	383.334	383.334	=	4.600.008	🔒 ☰
Storbritannien	62.500	62.500	62.500	62.500	62.500	=	750.000	🔒 ☰
Usa	39.000	39.000	39.000	39.000	39.000	=	468.000	🔒 ☰
Norge	50.000	50.000	50.000	50.000	50.000	=	600.000	🔒 ☰
Sverige	50.000	50.000	50.000	50.000	50.000	=	600.000	🔒 ☰
Tyskland	100.000	100.000	100.000	100.000	100.000	=	1.200.000	🔒 ☰

+ Tilføj grupper og brugere

Opret mål for dine teams og medlemmerne for at spore deres fremskridt.

☰ Opgave

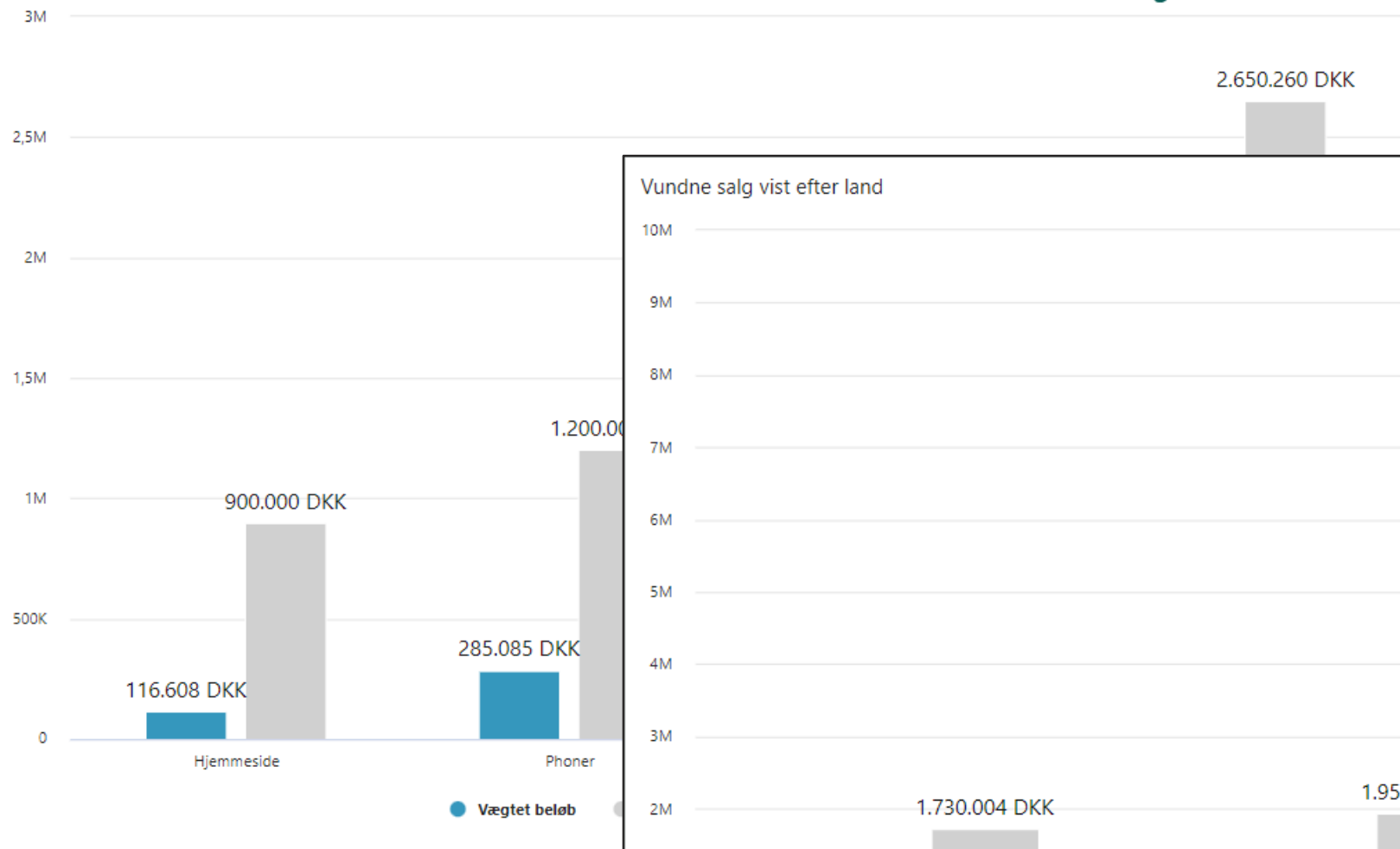
Gem

Gem og luk

Luk

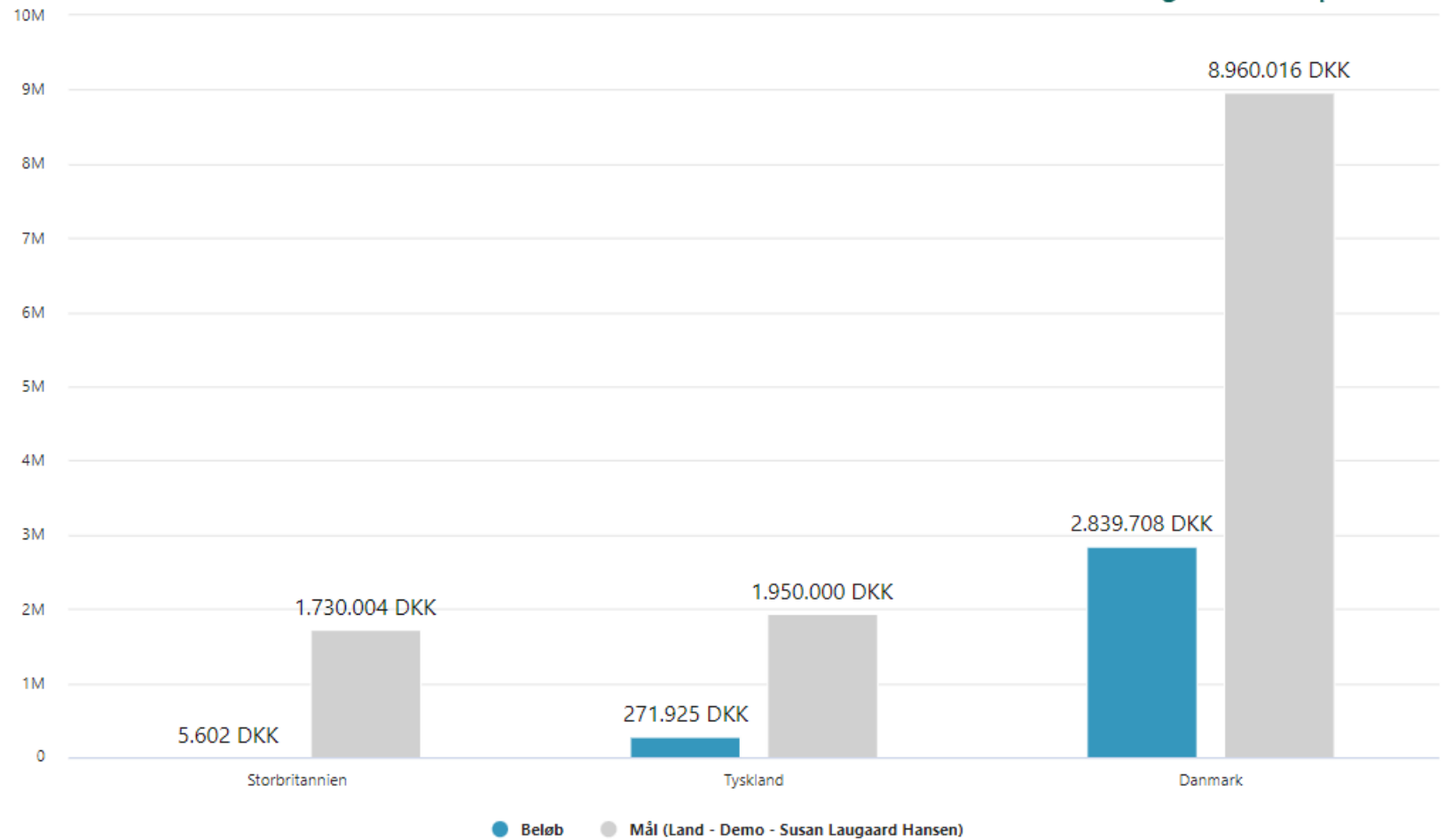
Vundne salg i år vist efter kilde og ift. salgsmål

Realiseret ift. salgsmål vist ift. Kilde



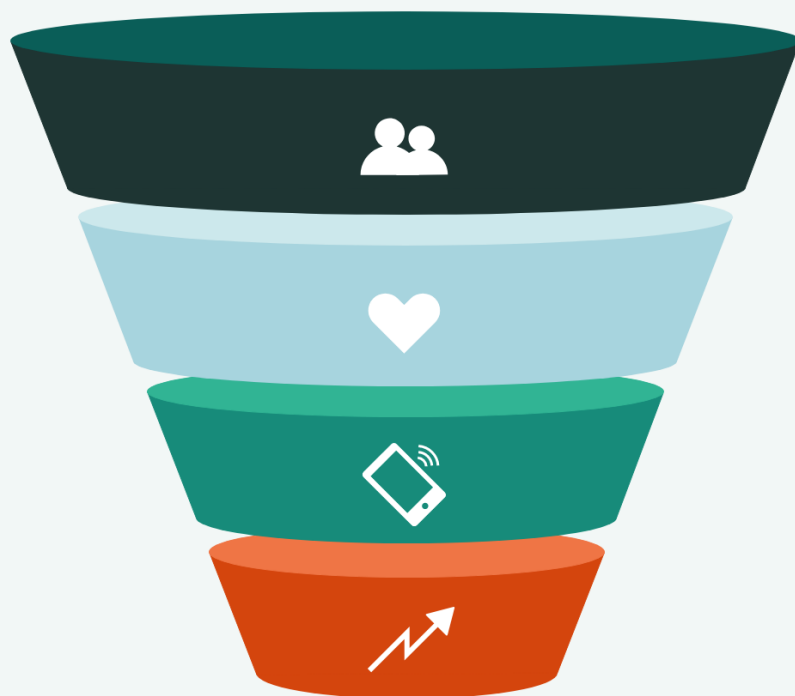
Vundne salg vist efter land

Realiseret ift. salgsmål fordelt på Land



# MÅL OG VISNING AF STANDARD SALGSMÅL

# SÆLGERENS OVERBLIK

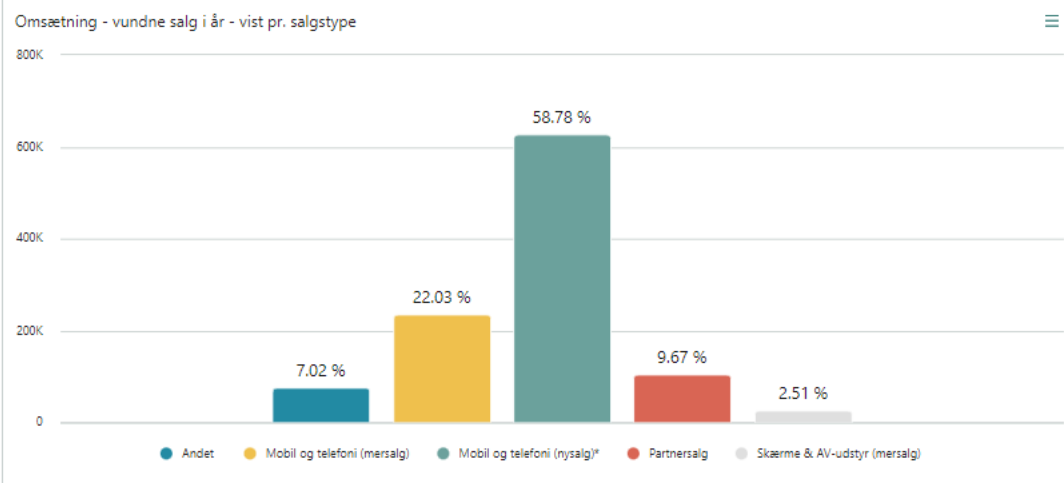
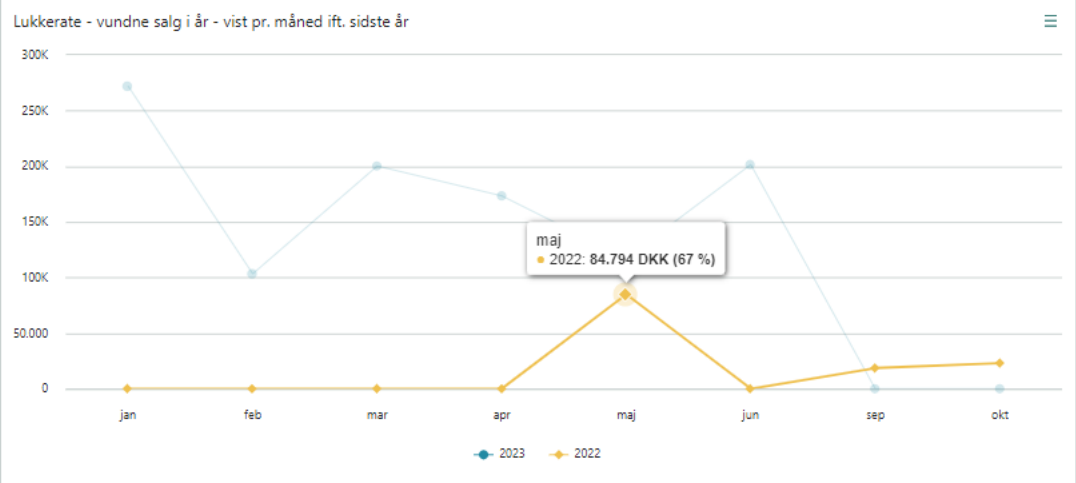
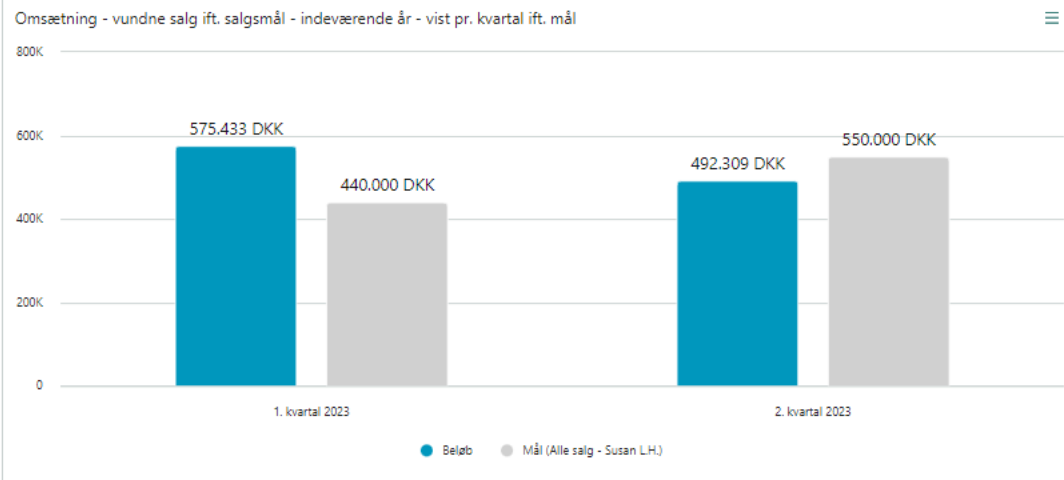
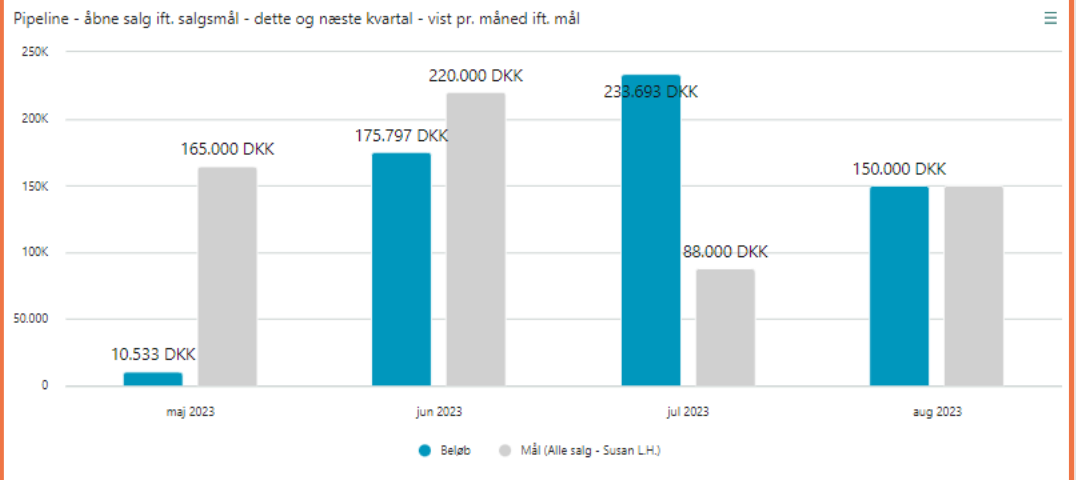


## Mål og visning

Sælgeren har behov for et overblik over sine **egne åbne og vundne salgsmuligheder** i forhold til hans **salgsbudget**.

Overblikket får han via dashboards med hans **salg fordelt på måned og kvartal**.

- 🏠 Firma
- 👤 Person
- 📅 Dagbog
- 👤 Salg
- 📄 Projekt
- 📁 Sager
- 👥 Udvalg
- 🔍 Indbakke
- 💬 Chat
- 📊 Rapporter
- 🎯 Markedsføring
- 🔧 Værktøj
- 🔍 SharePoint
- 📅 Kalendersync



Rediger rude

€ Pipeline - åbne salg ift. salgsmål - dette og næste kvartal - vist pr. måned ift. mål

Datasæt Layout

=	Status	▼	Er en af	▼	\$ Åben	×	OG	⊗		
=	Salgsdato	▼	denne og næste...	▼	1	↕ kvartal(er)	▼	01-04-2023 - 30-09-2023	OG	⊗
=	Ejer	▼	Er en af	▼	Susan L.H.	×	OG	⊗		


+ Tilføj

Eller

Hjælp Gem Afbryd

Datasæt

Layout

Diagramtype:  Kolonnediagram

Mål: Total

Af: Beløb

Valuta: Base (DKK)  Skjul:

Efter: Salgsdato

Periode: Måned

Gruppering:  Ingen gruppering  
 Stable efter  
 Gruppér efter  
 Sammenlign med periode  
 Sammenlign med mål

Mål: Alle salg (Susan L.H.)

Vis i %:  Mål på 100%

## Formatering

Titel: *Titel*

X-akseetiket: *X-akseetiket*

Y-akseetiket: *Y-akseetiket*

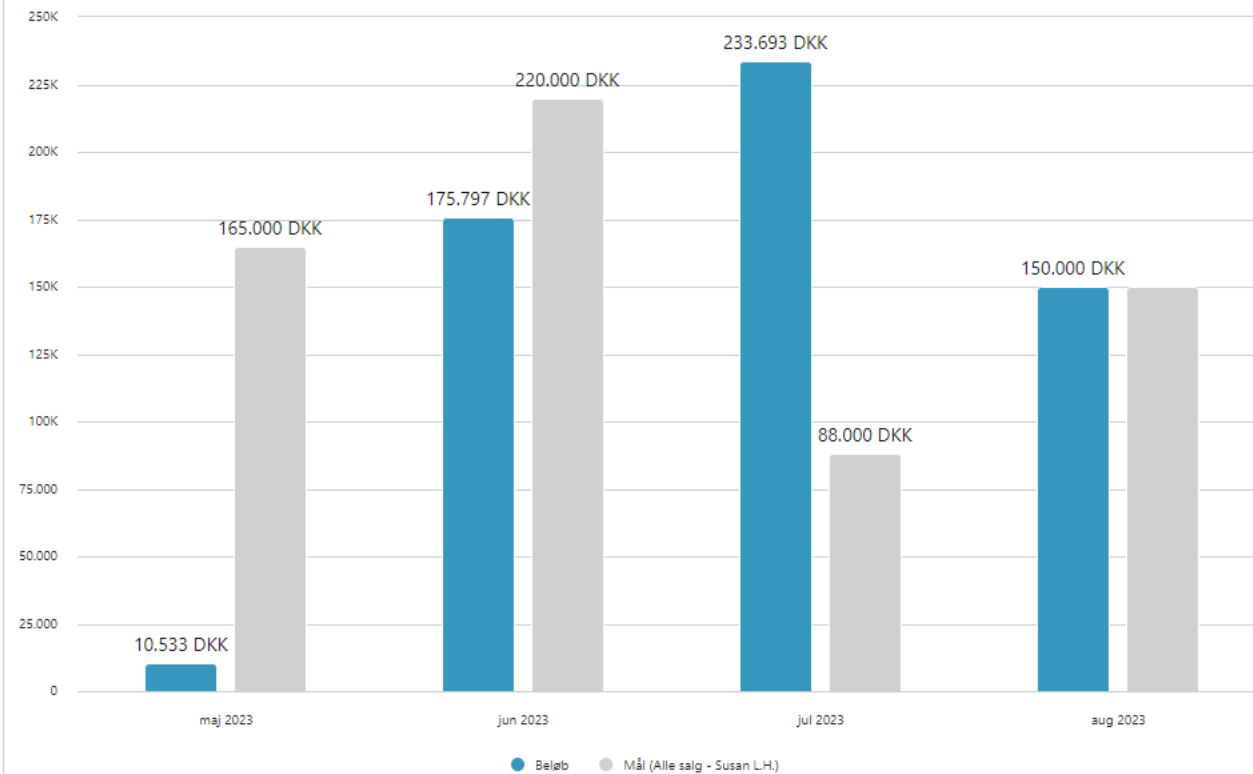
Beskrivelse: Nedenunder

Etiketter: Tal

Stil: Side om side

Sorter efter: Værdi

Pipeline - åbne salg ift. salgsmål - dette og næste kvartal - vist pr. måned ift. mål



Hjælp

Gem

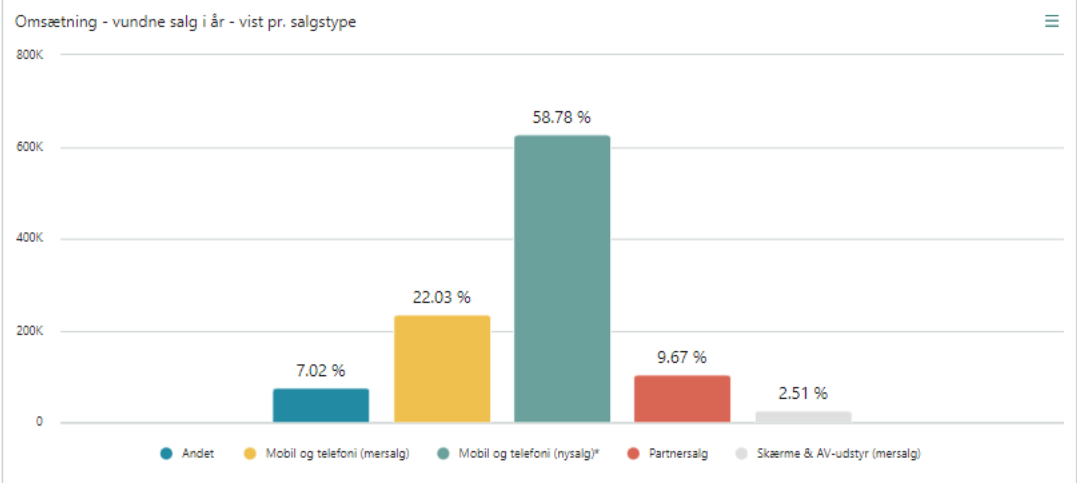
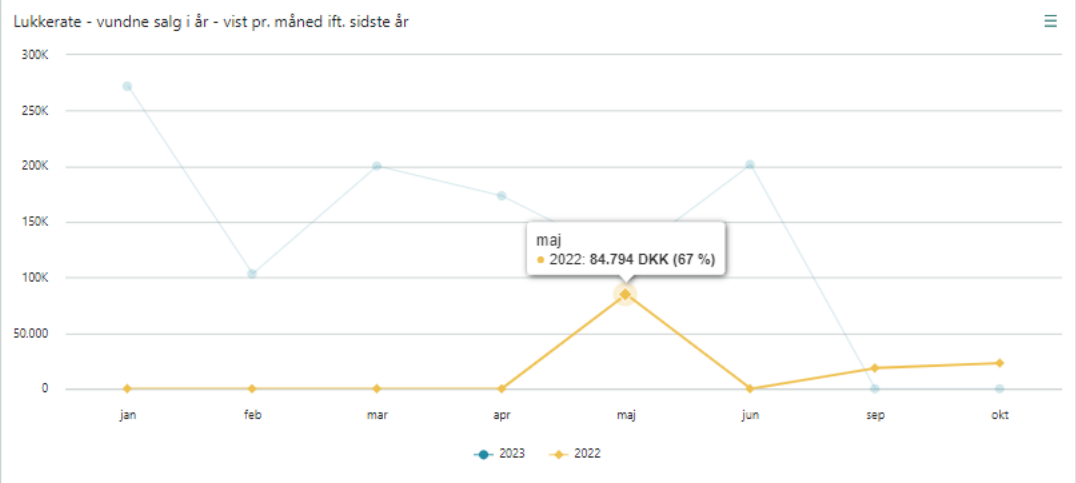
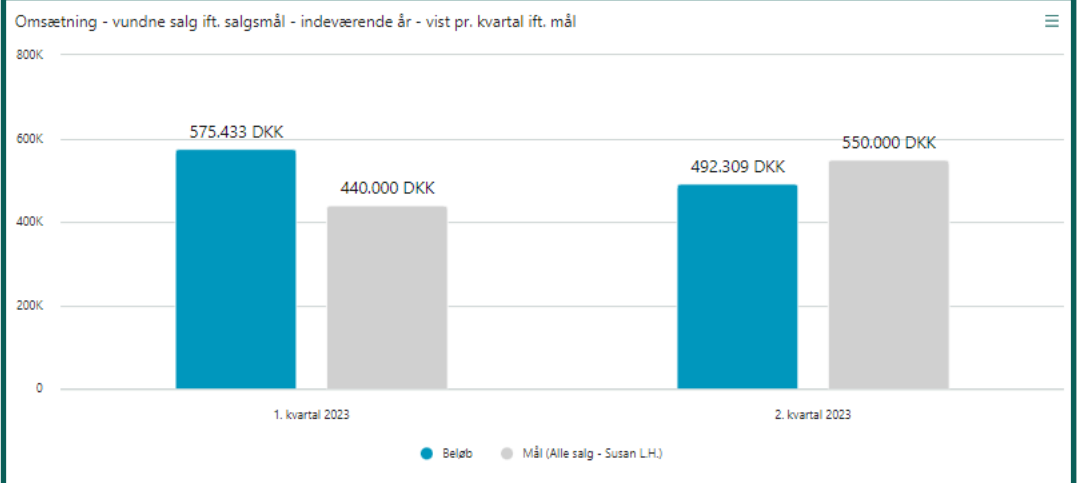
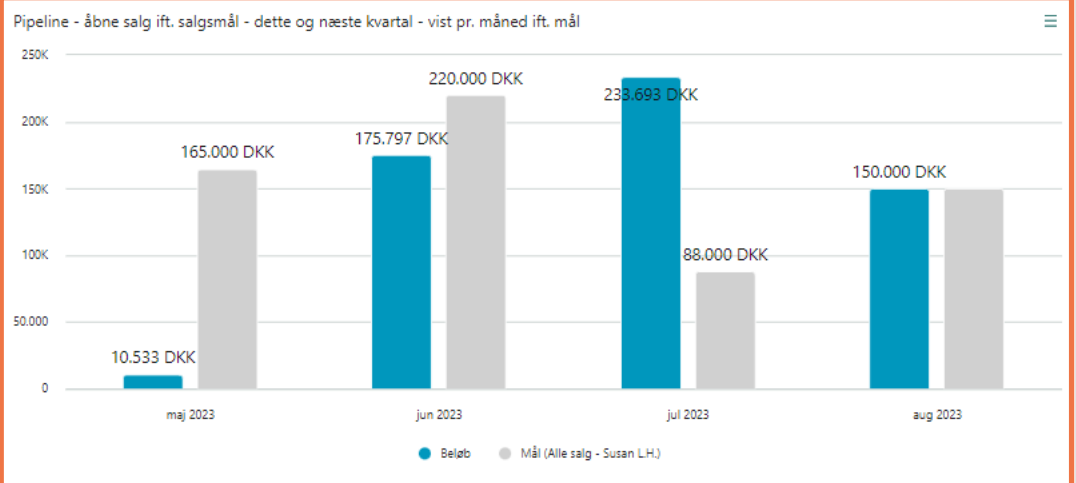
Afbryd

Dashboard

Salgsoverblik - samlet Salgsoverblik - individuelt **Sælgerens overblik** Salgschefens overblik Produktchefens overblik Marketingchefens overblik Sager (åbne)

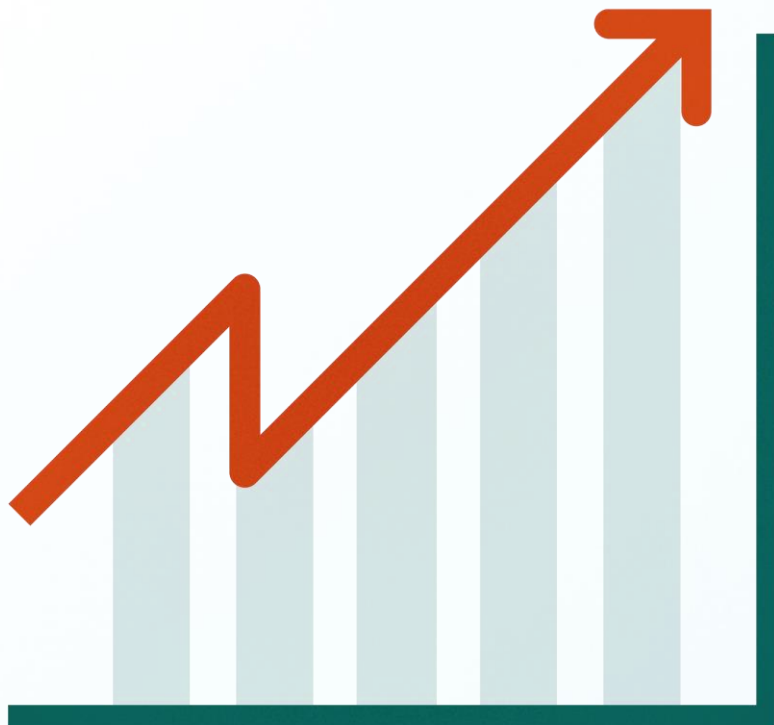
Opgave

- Firma
- Person
- Dagbog
- Salg
- Projekt
- Sager
- Udvalg
- Indbakke
- Chat
- Rapporter
- Markedsføring
- Værktøj
- SharePoint
- Kalendersync





# SALGSCHEFENS OVERBLIK

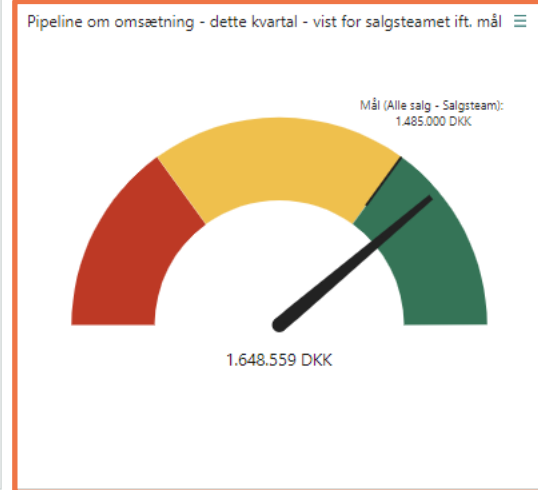
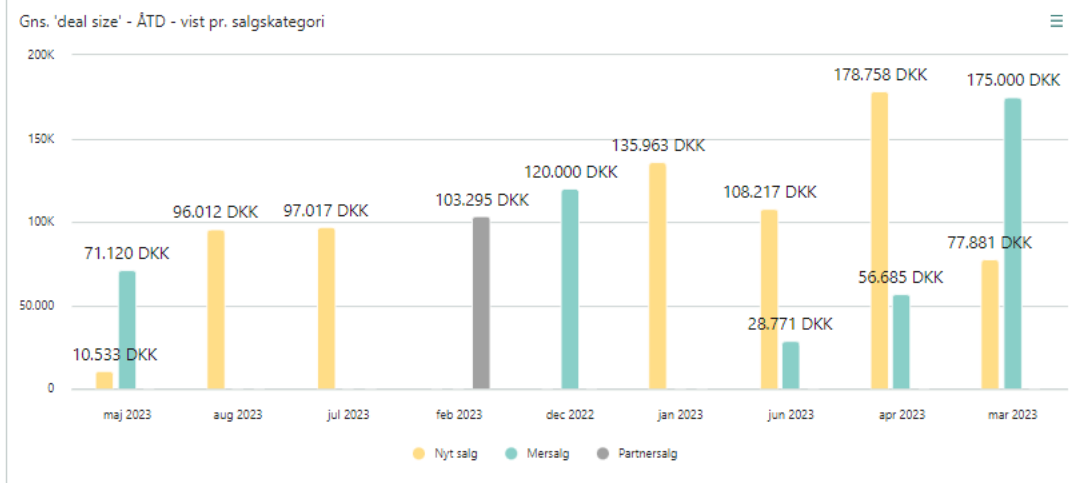
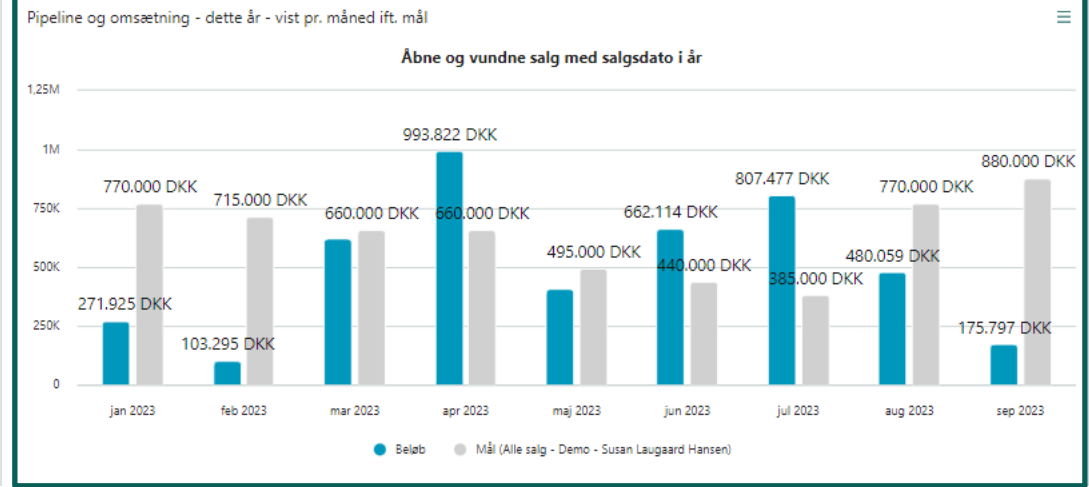
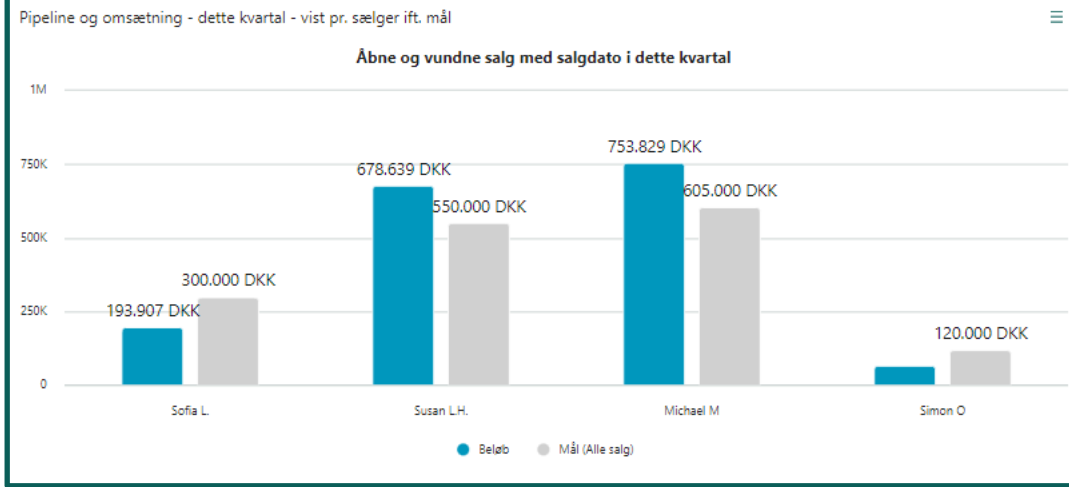


## Mål og visning

Salgschefen har behov for et overblik over den **forventede pipeline** og **realiserede salg** versus **salgsbudgettet**, for kvartalet og året.

Overblikket får han via dashboards med **salg fordelt på sælgerne** i hans team og **samlet salg fordelt pr. måned**.

- Firma
- Person
- Dagbog
- Salg
- Projekt
- Sager
- Udvalg
- Indbakke
- Chat
- Rapporter
- Markedsføring
- Værktøj
- SharePoint
- Kalendersync



### Værdi af nye salg registreret i denne måned

**607.178 DKK**

Forrige måned: 10.533 DKK (Op 5665%)

### Bedste sælgere i denne måned

Susan L.H. Salgsteam	201.468 DKK
Sofia L. Salgsteam	32.548 DKK
Michael M. Salgsteam	10.479 DKK

Rediger rude

€ Pipeline om omsætning - dette kvartal - vist for salgsteamet ift. mål

Datasæt Layout

=	Status	▼	Er en af	▼	\$ Åben	✓ Solgt	×	OG	⊗
=	Salgsdato	▼	denne...	▼	Kvartal	▼	01-04-2023 - 30-06-2023	OG	⊗
=	Ejerggruppe	▼	Er en af	▼	Salgsteam	×	×	OG	⊗

+ Tilføj

Eller

Hjælp Gem Afbryd

Rediger rude

€ Pipeline om omsætning - dette kvartal - vist for salgsteamet ift. mål

A-Z

Datasæt Layout

Diagramtype: Målerdiagram

Mål: Total

Af: Beløb

Valuta: Egen (DKK)  Skjul:

Gruppering:  Sammenlign med værdi  
 Sammenlign med mål

Mål: Alle salg (Salgsteam)

Vis i %:

#### Formatering

Titel: *Titel*  A-Z

Målerstil: Normal

Etiketter: Tal

Etiketplacering: <  >

Målerakse: *Træk for at flytte segmenterne på måleren.*

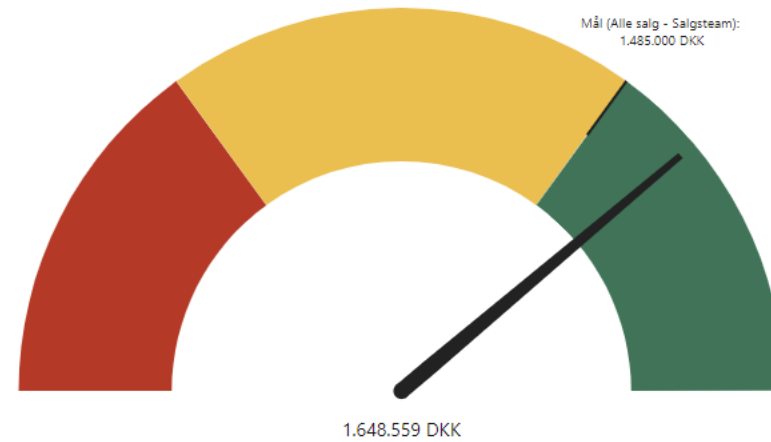
<  >

<  >

<  >

Marker mål på: <  >

Pipeline om omsætning - dette kvartal - vist for salgsteamet ift. mål

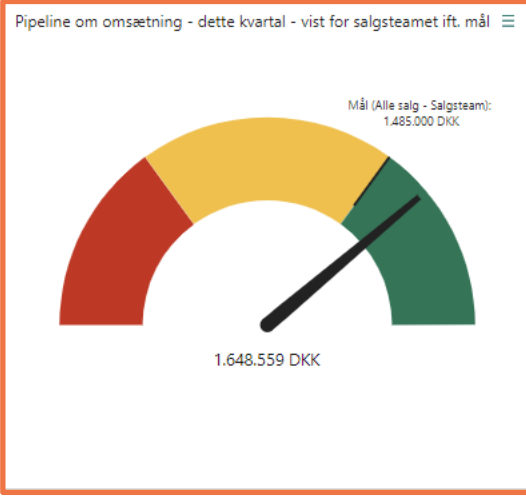
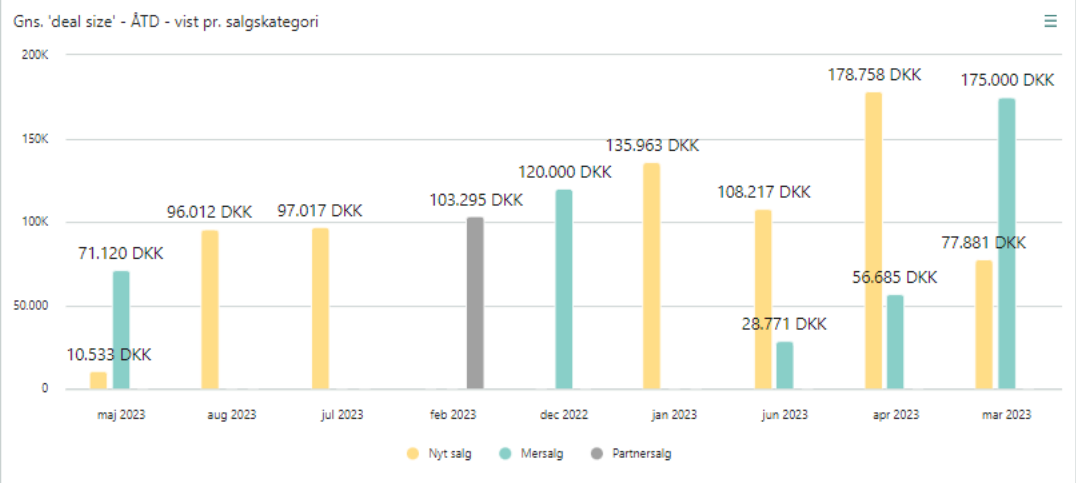
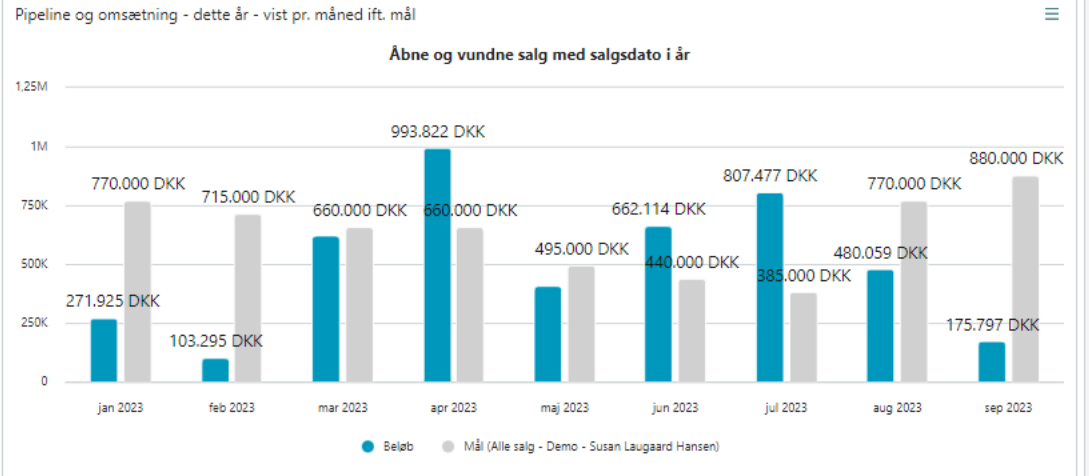
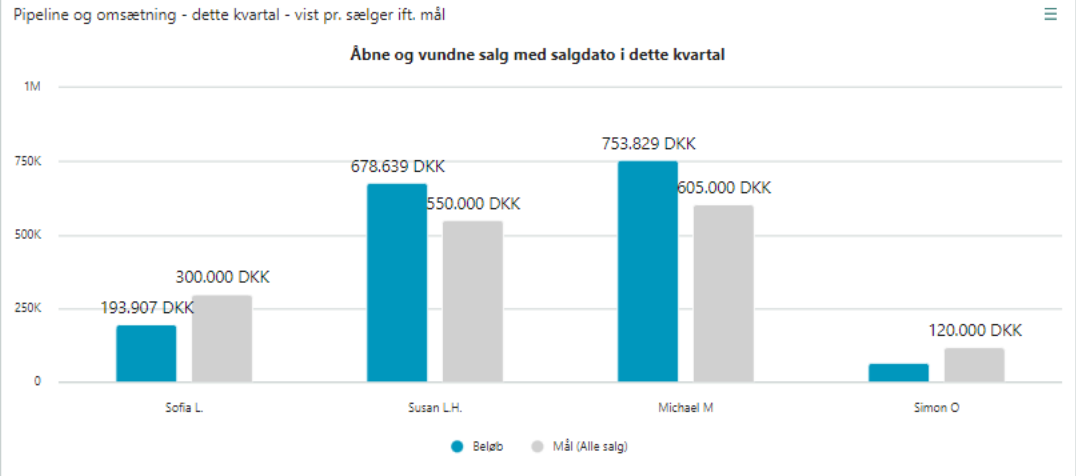


Hjælp

Gem

Afbryd

- 🏢 Firma
- 👤 Person
- 📅 Dagbog
- 👤 Salg
- 📄 Projekt
- 📁 Sager
- 👥 Udvalg
- 🔍 Indbakke
- 💬 Chat
- 📊 Rapporter
- 🎯 Markedsføring
- 🔧 Værktøj
- 🔍 SharePoint
- 📅 Kalendersync



### Værdi af nye salg registreret i denne måned

607.178 DKK

Forrige måned: 10.533 DKK (Op 5665%)

### Bedste sælgere i denne måned

👤 Susan L.H. Salgsteam	201.468 DKK
👤 Sofia L. Salgsteam	32.548 DKK
👤 Michael M. Salgsteam	10.479 DKK

# MÅL OG VISNING AF UDVIDEDE SALGSMÅL

# PRODUKTCHEFENS OVERBLIK



## Mål og visning

Produktchefen har behov for et overblik over den **forventede pipeline** for resten af året, i forhold til firmaets produktområder (salgstyper) og **budgettal**.

Overblikket får han via dashboards med **salg fordelt på salgstyper og fordelt pr. måned**.



Dashboard



Firma



Person



Dagbog



Salg



Projekt



Sager



Udvalg



Indbakke



Chat



Rapporter



Markedsføring



Værktøj



SharePoint



Kalendersynk

Salg Detaljer Mere Links Bemærkning

Ny mobiløsning til salgsteam - 24 måneder (mobiler, abonnem... 175.796,70 DKK



Firma: GreenTech A/S, Kbh. S

Person: Søren Olsen

Projekt: Produktlancering - "Vi løfter din mobiltelef...

Ejer: Simon O

Salgsdato: 07-09-2023

Salgstype: Mobil og telefoni (mersalg)

Fase: Forhandling 70 %

Næste aktivitet: 30-08-2023

Synlig for: Alle

Kilde: Aktivt salg

 Udført

01-06-2023 SLH



Opgave

Rediger

Aktiviteter Tilbud Interessenter Sager Salgshistorik (Panels) Tilbud (Panels)

[Tilbud på ny mobiløsning\\_\(Word\)](#)

Sidst ændret: 14-09-2020 16:14

Apple

Version: #2 (Solgt - 14-09-2020)

Nummer: 10069

Tilstand: Solgt

Gyldig til: 28-09-2020



Åbn

Kc	Navn	Ar	!	Prod	Produ	Produkt	Antal	Rabat	Rabat (%)	I alt	Moms	
E100012	Apple iPh	64GB		Space are	Elektronik	Mobil & t	Smartpho	17.00	30.253.20	20.00	121.012.8	0.00

I alt: 175.796,70

 Eksporter

ERP-link: SuperOffice (SuperOffice Standalone)

antal: 4

Opdater

Firma



GreenTech A/S

Kbh. S, 2300 København S

Kategori: A-kunde

Vores kontakt: Susan L.H.

Direkte nr.: +4570263999

Branche: Industri/produktion

Webside: http://www.greentech.dk

Number: 54876

Besøg: Amager Boulevard 17,  
2300 København S

## AKTIVITETER

14-06-2023 Statusmøde

09-06-2023 Telefon ud

24-05-2023 Telefon ud

23-05-2023 Serviceaftale

12-05-2023 Telefon ud

## SALG

07-09-2023 Ny mobiløsning til  
salgsteam - 24 måneder  
(mobiler, abonnement,  
forsikring)07-08-2023 Ny mobiløsning til  
eksterne sælgere i Øst

16-06-2023 Nye mobiltelefoner

04-04-2023 Mobiltelefoner



- Firma
- Person
- Dagbog
- Salg
- Projekt
- Sager
- Udvalg
- Indbakke
- Chat
- Rapporter
- Markedsføring
- Værktøj
- SharePoint
- Kalendersync

**Mål**

Vælg år:

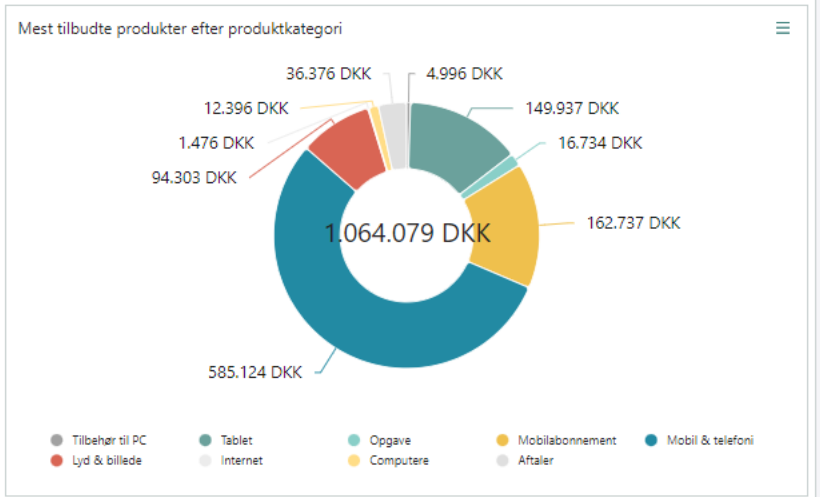
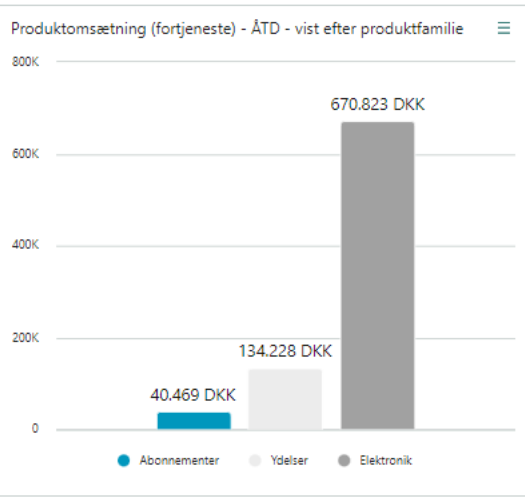
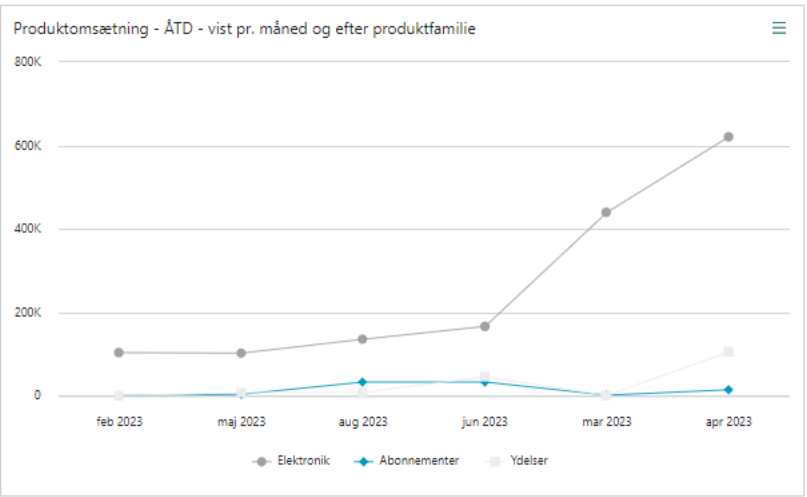
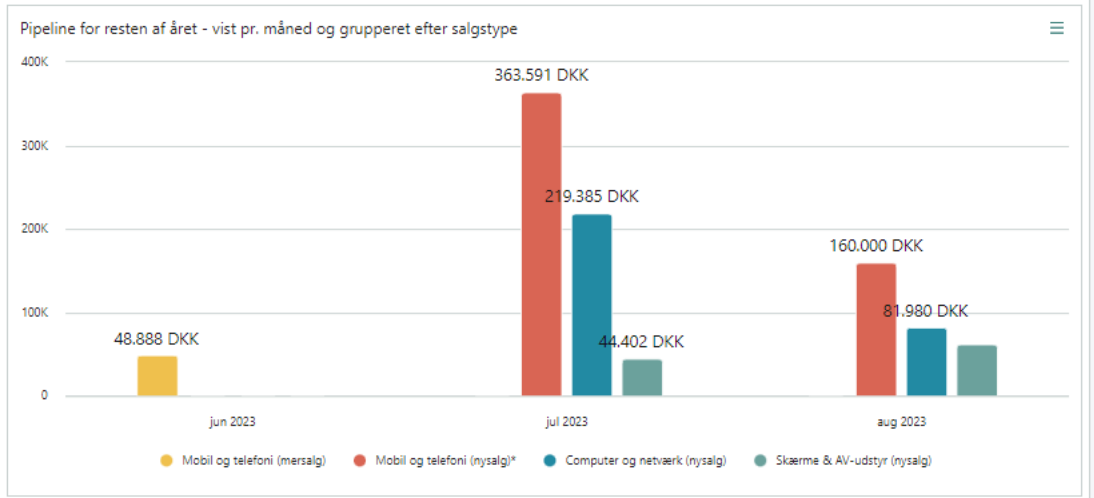
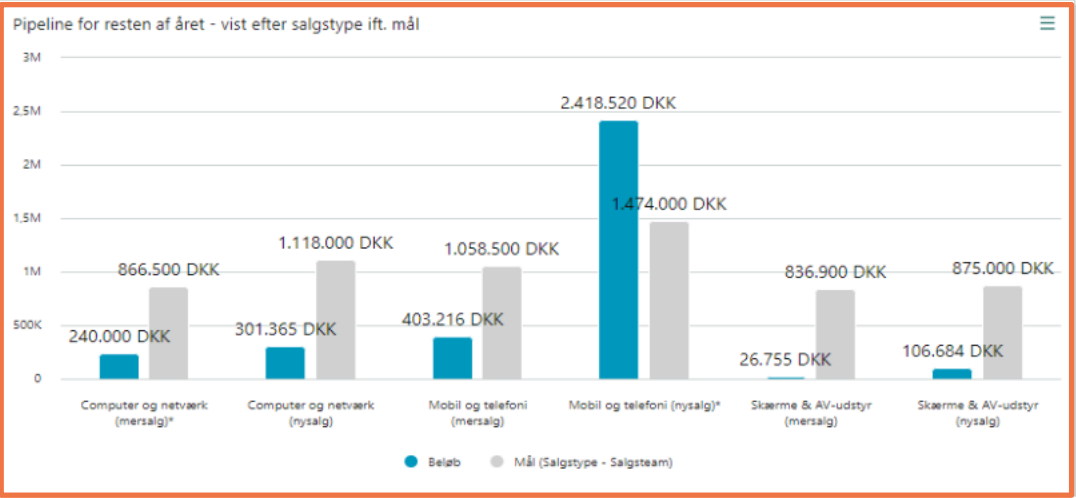
	mar 2023	apr 2023	maj 2023	jun 2023	jul 2023	aug 2023	sep 2023	okt 2023	nov 2023	dec 2023	Total
Salgsteam <span style="float: right;">DKK</span>	525.000	528.000	550.000	407.000	385.000	357.500	623.000	685.000	709.500	687.500	= 6.352.500
Sum – Salgstype	520.000	519.000	550.000	398.000	349.000	346.500	590.000	675.900	705.000	690.500	= 6.228.900
Mobil og telefoni (nysalg)*	125.000	125.000	135.000	80.000	65.000	65.000	140.000	155.000	175.000	189.000	= 1.474.000
Computer og netværk (nysalg)	95.000	95.000	105.000	60.000	45.000	45.000	120.000	110.000	145.000	148.000	= 1.118.000
Skærme & AV-udstyr (nysalg)	50.000	65.000	45.000	65.000	85.000	85.000	45.000	120.000	80.000	85.000	= 875.000
Mobil og telefoni (mersalg)	95.000	95.000	105.000	60.000	45.000	45.000	120.000	110.000	135.000	98.500	= 1.058.500
Computer og netværk (mersalg)*	76.000	71.000	85.000	38.000	53.000	38.500	80.000	95.000	115.000	105.000	= 866.500
Skærme & AV-udstyr (mersalg)	79.000	68.000	75.000	95.000	56.000	68.000	85.000	85.900	55.000	65.000	= 836.900
Michael M	220.000	220.000	220.000	165.000	165.000	165.000	275.000	242.000	297.000	330.000	= 2.684.000
Susan L.H.	165.000	165.000	165.000	220.000	88.000	150.000	220.000	220.000	275.000	220.000	= 2.163.000

Opret mål for dine teams og medlemmerne for at spore deres fremskridt.

- 🏠 Dashboard
- 🏢 Firma
- 👤 Person
- 📅 Dagbog
- 💰 Salg
- 📄 Projekt
- 📁 Sager
- 👥 Udvalg
- 🔍 Indbakke
- 💬 Chat
- 📊 Rapporter
- 🎯 Markedsføring
- 🔧 Værktøj
- 🔗 SharePoint
- 📅 Kalendersync

Salgsoverblik - samlet ✖ Salgsoverblik - individuelt ✖ Sælgerens overblik ☆ Salgschefens overblik ☆ Produktchefens overblik ☆ Marketingchefens overblik ☆ Sager (åbne)

☰ Opgave



Rediger rude

€ Pipeline for resten af året - vist efter salgstype ift. mål

Datasæt Layout

=	Status	▼	Er en af	▼	\$ Åben	✓ Solgt	×	OG	⊗	
=	Salgsdato	▼	denne...	▼	År	▼	01-01-2023 - 31-12-2023	OG	⊗	
=	Salgstype	▼	Er en af	▼	Mobil og telefoni (nysalg)*	Computer og netværk (nysalg)	Skærme & AV-udstyr (nysalg)	×	OG	⊗
					Mobil og telefoni (mersalg)	Computer og netværk (mersalg)*	Skærme & AV-udstyr (mersalg)			
=	Ejergruppe	▼	Er en af	▼	Salgsteam		×	OG	⊗	


+ Tilføj

Eller

Hjælp Gem Afbryd

Datasæt

Layout

Diagramtype:  Kolonnediagram

Mål: Total

Af: Beløb

Valuta: Base (DKK)  Skjul:

Efter: Salgstype

Gruppering:

- Ingen gruppering
- Stable efter
- Gruppér efter
- Sammenlign med periode
- Sammenlign med mål

Mål: Salgstype (Salgsteam)

Vis i %:  Mål på 100%

## Formatering

Titel: *Titel*

X-akseetiket: *X-akseetiket*

Y-akseetiket: *Y-akseetiket*

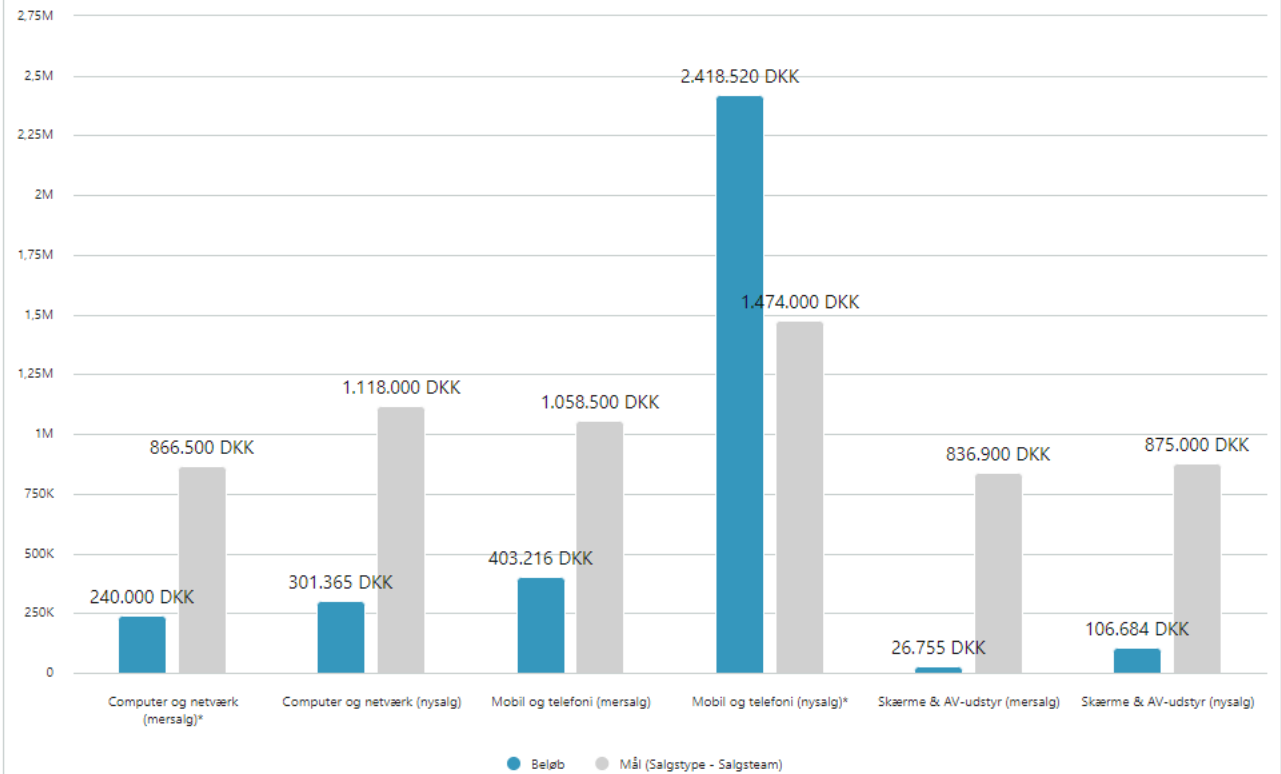
Beskrivelse: Nedenunder

Etiketter: Tal

Stil: Side om side

Sorter efter: Etiket

Pipeline for resten af året - vist efter salgstype ift. mål



Hjælp

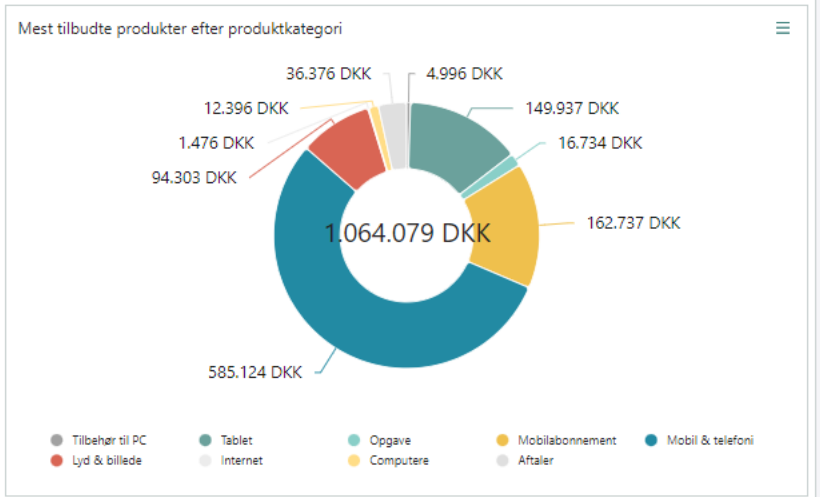
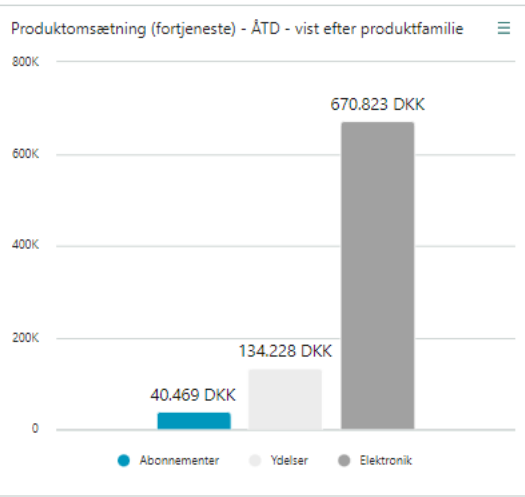
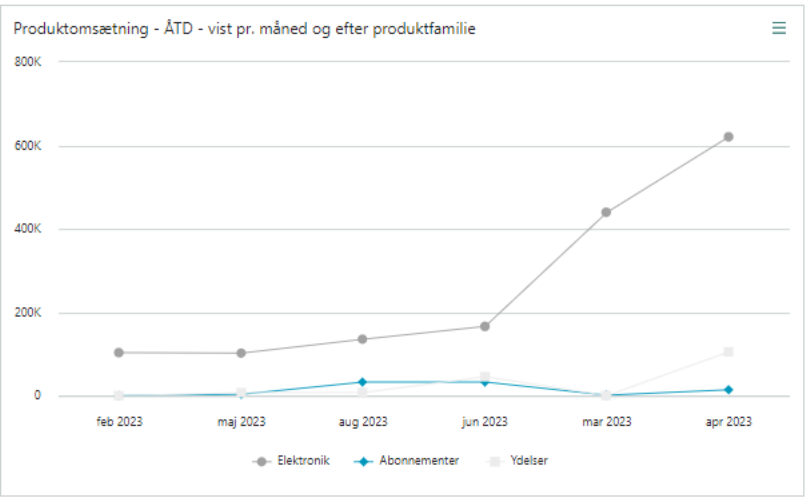
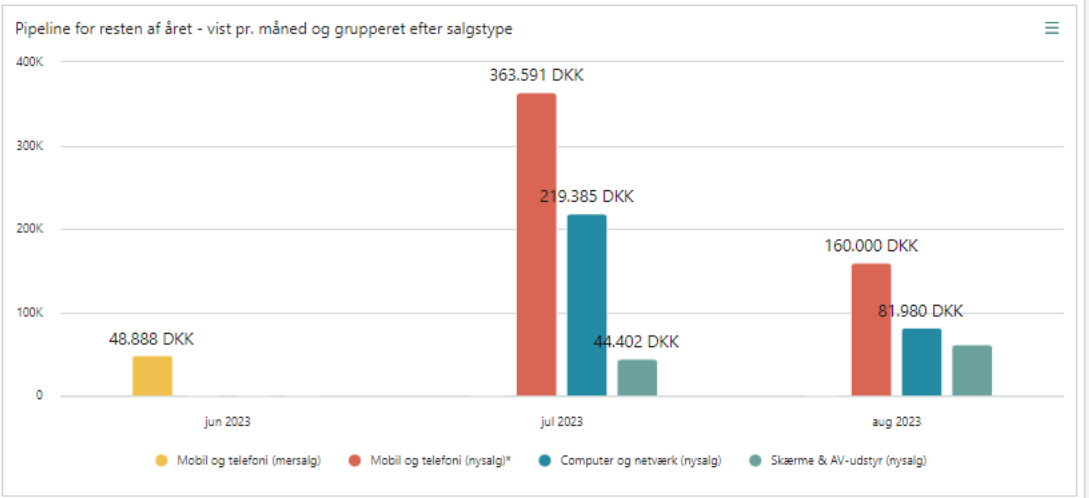
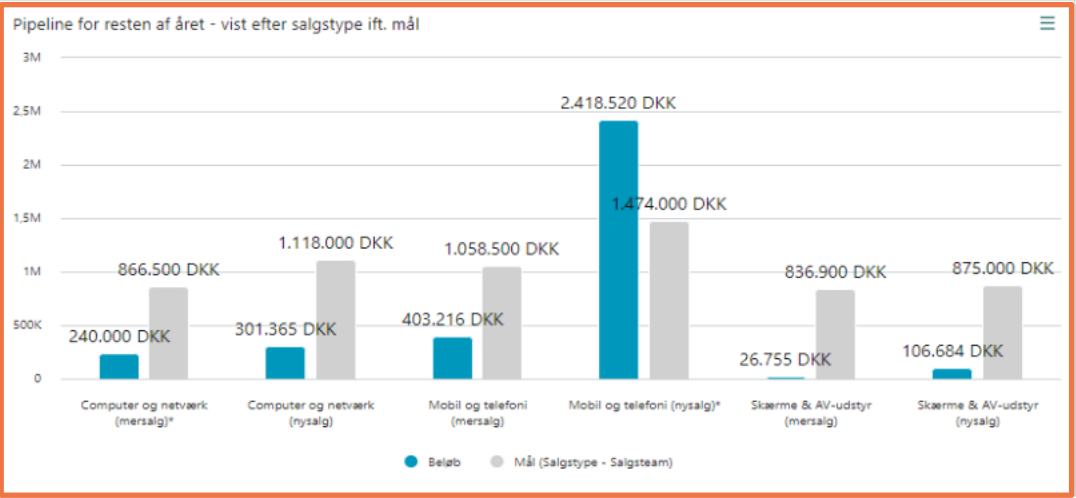
Gem

Afbryd

- 🏠 Dashboard
- 🏢 Firma
- 👤 Person
- 📅 Dagbog
- 💰 Salg
- 📄 Projekt
- 📁 Sager
- 👥 Udvalg
- 🔍 Indbakke
- 💬 Chat
- 📊 Rapporter
- 🎯 Markedsføring
- 🔧 Værktøj
- 🔍 SharePoint
- 📅 Kalendersync

Salgsoverblik - samlet ✈ Salgsoverblik - individuelt ✈ Sælgerens overblik ☆ Salgschefens overblik ☆ Produktchefens overblik ☆ Marketingchefens overblik ☆ Sager (åbne)

☰ Opgave



# MARKETINGCHEFENS OVERBLIK



## Mål og visning

Marketingchefen har behov for et overblik over alle **vundne salg** i forhold til den aktuelle salgskanal, sammenholdt med **budgettet**, for hele året.

Overblikket får han via dashboards med **vundne salg fordelt kilde**.



Dashboard



Firma



Person



Dagbog



Salg



Projekt



Sager



Udvalg



Indbakke



Chat



Rapporter



Markedsføring



Værktøj



SharePoint



Kalendersynk

Salg Detaljer Mere Links Bemærkning



Ny mobiløsning til salgsteam - 24 måneder (mobiler, abonne

175.796,70 DKK



Firma: GreenTech A/S, Kbh. S

Person: Søren Olsen

Projekt: Produktlancering - "Vi løfter din mobiltelef...

Ejer:

Simon O

Salgsdato:

07-09-2023

Salgstype:

Mobil og telefoni (mersalg)

Fase:

Forhandling

70 %

Næste aktivitet:

30-08-2023

Synlig for:

Alle

Kilde:

Aktivt salg

 Udført

01-06-2023 SLH



Opgave

Rediger

Aktiviteter Tilbud Interessenter Sager Salgshistorik (Panels) Tilbud (Panels)

[Tilbud på ny mobiløsning\\_\(Word\)](#)

Sidst ændret: 14-09-2020 16:14

Apple

Version: #2 (Solgt - 14-09-2020)

Nummer: 10069

Tilstand: Solgt

Gyldig til: 28-09-2020



Åbn

Kc	Navn	Ar	!	Prod	Produ	Produkt	Antal	Rabat	Rabat (%)	I alt	Moms	
E100012	Apple iPh	64GB		Space are	Elektronik	Mobil & t	Smartpho	17.00	30.253.20	20.00	121.012.8	0.00
I alt: 175.796,70												



Eksporter

ERP-link: SuperOffice (SuperOffice Standalone)

antal: 4

Opdater

Firma



GreenTech A/S

Kbh. S, 2300 København S

Kategori: A-kunde

Vores kontakt: Susan L.H.

Direkte nr.: +4570263999

Branche: Industri/produktion

Webside: http://www.greentech.dk

Number: 54876

Besøg: Amager Boulevard 17,  
2300 København S

## AKTIVITETER

14-06-2023 Statusmøde

09-06-2023 Telefon ud

24-05-2023 Telefon ud

23-05-2023 Serviceaftale

12-05-2023 Telefon ud

## SALG

07-09-2023 Ny mobiløsning til  
salgsteam - 24 måneder  
(mobiler, abonnement,  
forsikring)07-08-2023 Ny mobiløsning til  
eksterne sælgere i Øst

16-06-2023 Nye mobiltelefoner

04-04-2023 Mobiltelefoner



Dashboard



Firma



Person



Dagbog



Salg



Projekt



Sager



Udvalg



Indbakke



Chat



Rapporter



Markedsføring



Værktøj



SharePoint



Kalendersync

Salgsoverblik - samlet

Salgsoverblik - individuelt

Sælgerens overblik

Salgschefens overblik

Produktchefens overblik

Marketingchefens overblik

Sager (åbne)

Opgave



## Mål

Alle salg  
BeløbKilde  
BeløbLand  
BeløbSalgstype  
Beløb

+ Tilføj ny måltipe

Vælg år: 2023

Fritekstsøgning

		apr 2023	maj 2023	jun 2023	jul 2023	aug 2023	sep 2023	okt 2023	nov 2023	dec 2023	Total	
Backoffice	DKK	50.000	50.000	50.000	50.000	50.000	50.000	50.000	50.000	50.000	= 600.000	
Sum - Kilde		125.000	125.000	125.000	125.000	125.000	125.000	125.000	125.000	125.000	= 1.500.000	
Aktivt salg		0	0	0	0	0	0	0	0	0	= 0	
Hjemmeside		75.000	75.000	75.000	75.000	75.000	75.000	75.000	75.000	75.000	= 900.000	
Event		50.000	50.000	50.000	50.000	50.000	50.000	50.000	50.000	50.000	= 600.000	
Phoner		0	0	0	0	0	0	0	0	0	= 0	
Salgsteam	DKK	528.000	550.000	407.000	385.000	357.500	623.000	685.000	709.500	687.500	= 6.352.500	
Sum - Kilde		530.855	550.855	490.855	401.895	470.855	625.000	660.850	600.855	595.855	= 6.350.115	
Aktivt salg		220.855	220.855	220.855	201.895	220.855	330.000	295.850	220.855	220.855	= 2.675.115	
Hjemmeside		100.000	100.000	100.000	100.000	100.000	125.000	100.000	100.000	225.000	= 1.350.000	
Event		110.000	130.000	70.000	0	50.000	70.000	165.000	180.000	50.000	= 1.125.000	
Phoner		100.000	100.000	100.000	100.000	100.000	100.000	100.000	100.000	100.000	= 1.200.000	

+ Tilføj grupper og brugere

Opret mål for dine teams og medlemmerne for at spore deres fremskridt.

Opgave

Gem

Gem og luk

Luk

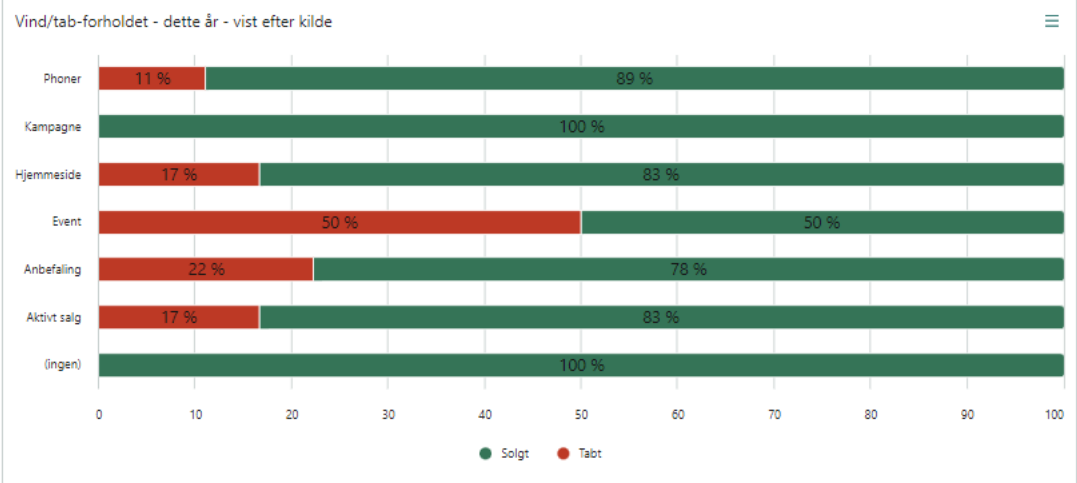
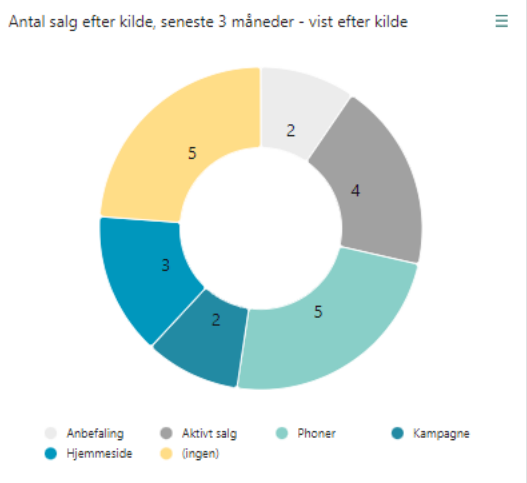
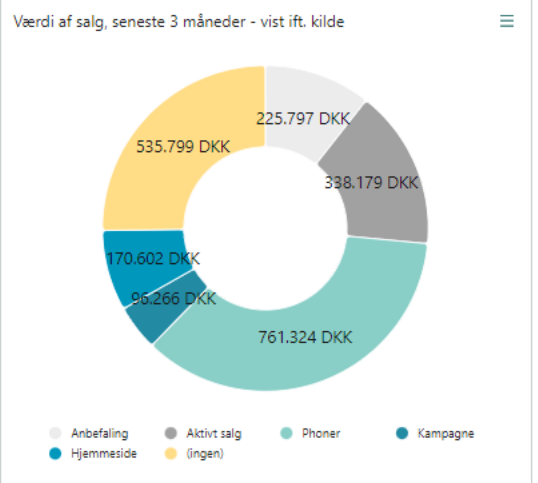
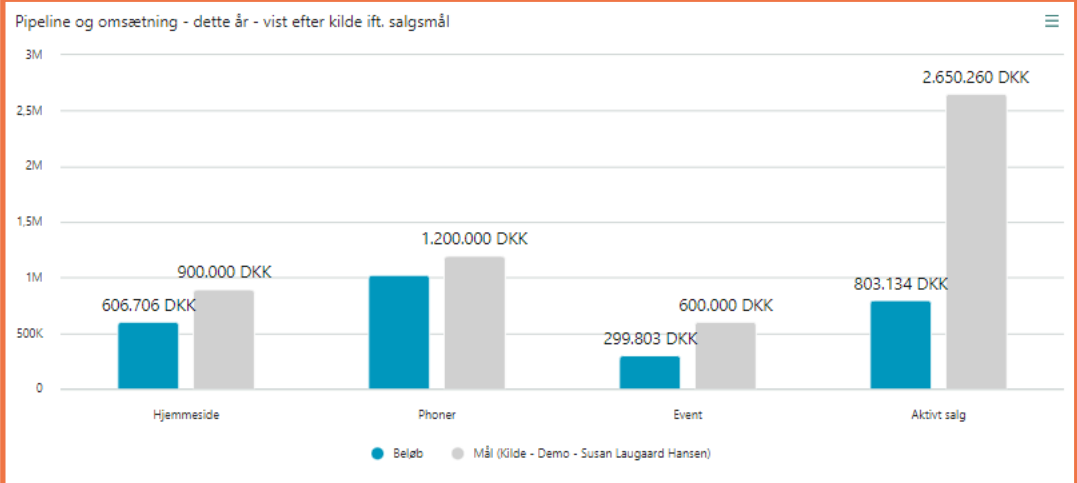
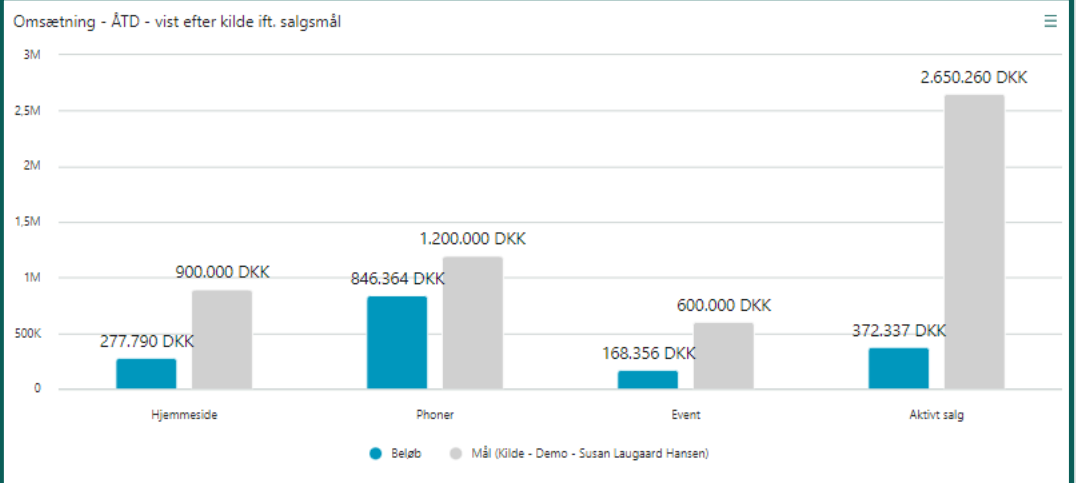


Dashboard

- Salgsoverblik - samlet ✖
- Salgsoverblik - individuelt ✖
- Sælgerens overblik ⭐
- Salgschefens overblik ⭐
- Produktchefens overblik ⭐
- Marketingchefens overblik ⭐**
- Salgsoverblik - mål

☰ Opgave

- Firma
- Person
- Dagbog
- Salg
- Projekt
- Sager
- Udvalg
- Indbakke
- Chat
- Rapporter
- Markedsføring
- Værktøj
- SharePoint
- Kalendersync



Rediger rude

€ Pipeline og omsætning - dette år - vist efter kilde ift. salgsmål

Datasæt Layout

=	Status	▼	Er en af	▼	\$ Åben	✓ Solgt	×	OG	×
=	Salgsdato	▼	denne...	▼	År	▼	01-01-2023 - 31-12-2023	OG	×


+ Tilføj

Eller

Hjælp Gem Afbryd

Datasæt

Layout

Diagramtype:  Kolonnediagram

Mål: Total

Af: Beløb

Valuta: Base (DKK) Skjul:

Efter: Kilde

Gruppering:

- Ingen gruppering
- Stable efter
- Gruppér efter
- Sammenlign med periode
- Sammenlign med mål

Mål: Kilde (Virksomhedens mål)

Vis i %:  Mål på 100%

## Formatering

Titel: *Titel* A-Z

X-akseetiket: *X-akseetiket* A-Z

Y-akseetiket: *Y-akseetiket* A-Z

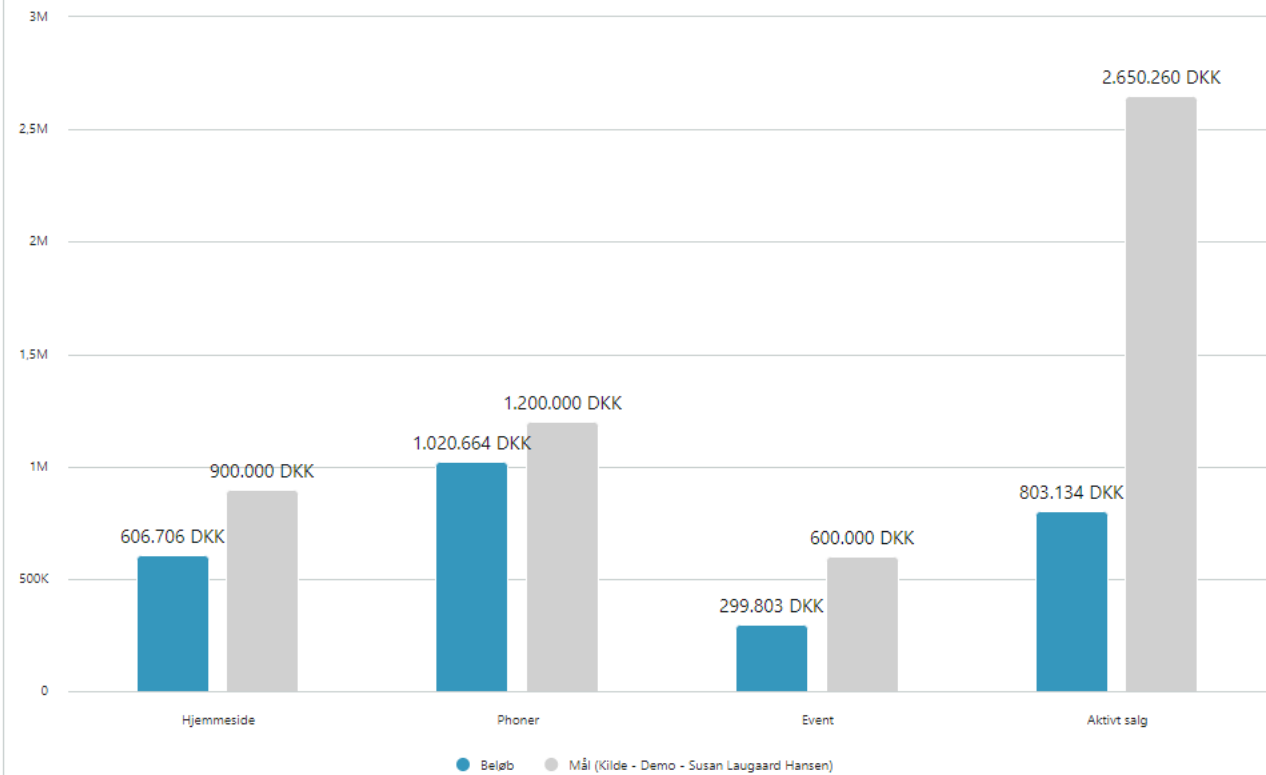
Beskrivelse: Nedenunder

Etiketter: Tal

Stil: Side om side

Sorter efter: Etiket 

Pipeline og omsætning - dette år - vist efter kilde ift. salgsmål

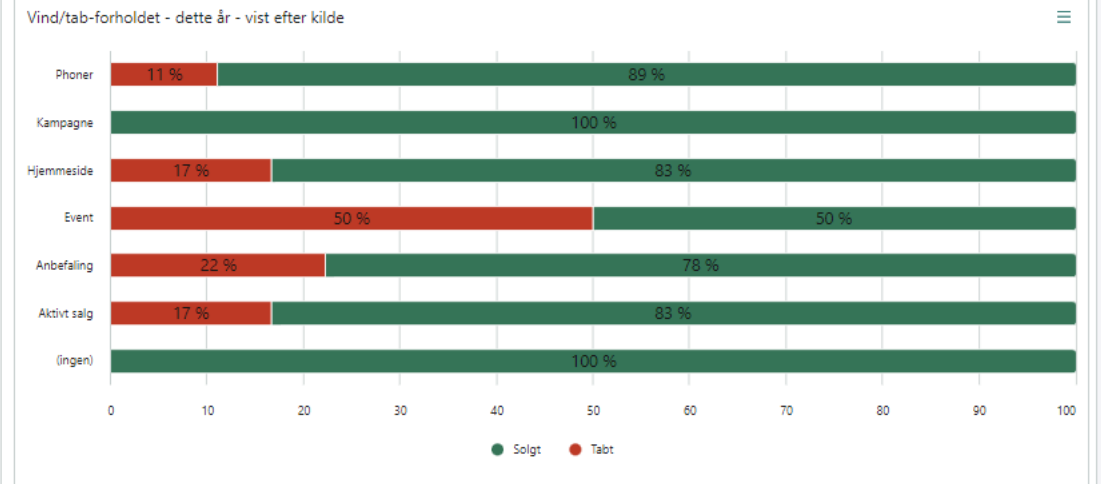
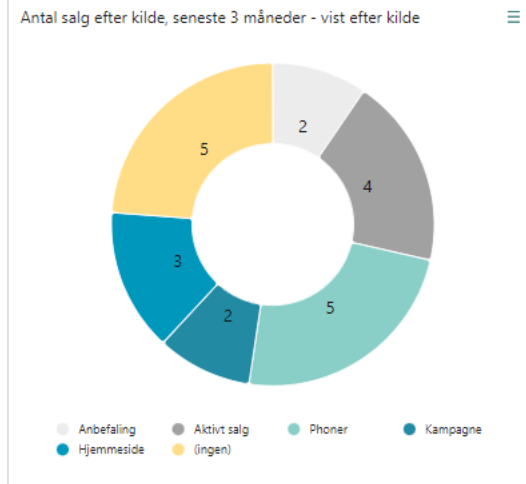
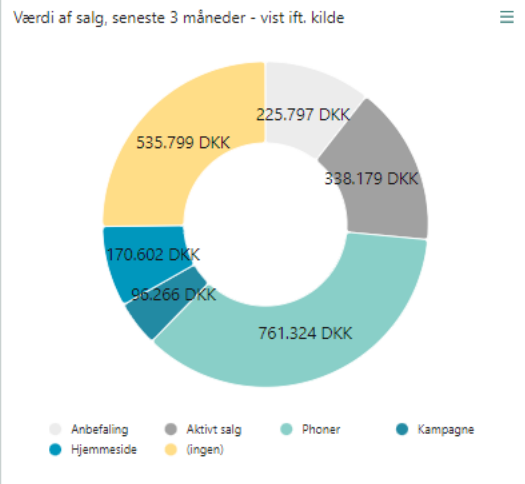
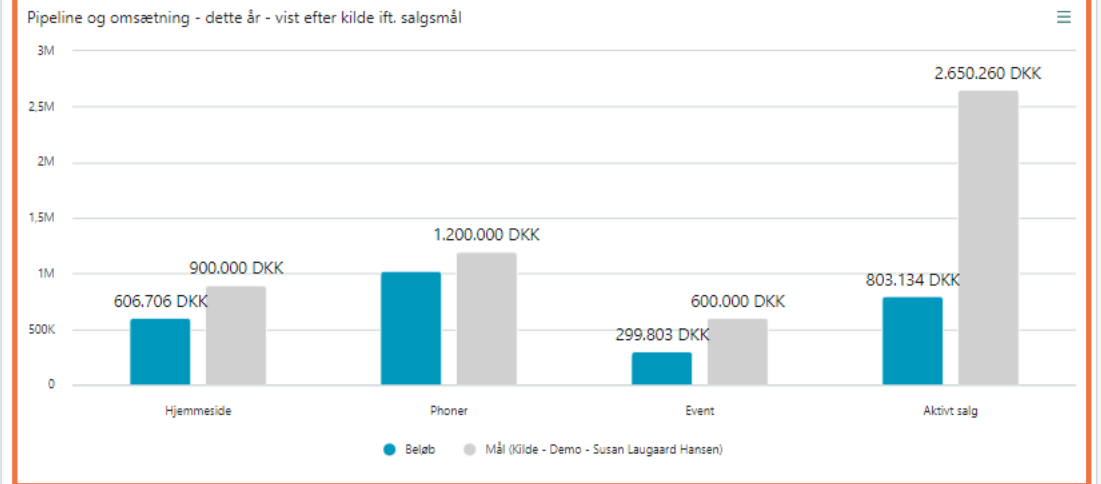
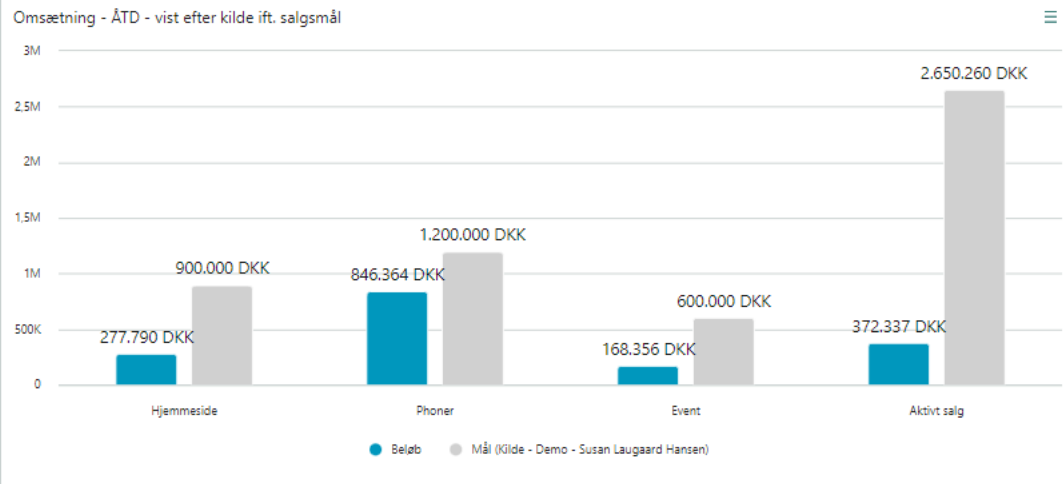


Hjælp

Gem

Afbryd

- Dashboard
- Firma
- Person
- Dagbog
- Salg
- Projekt
- Sager
- Udvalg
- Indbakke
- Chat
- Rapporter
- Markedsføring
- Værktøj
- SharePoint
- Kalendersync



# LÆR MERE...

SuperOffice Help Center & Community -> Learning

- <https://community.superoffice.com/en/learning/user-guide/sales/sales-targets/>
- <https://community.superoffice.com/en/learning/user-guide/sales/sales-targets/dashboard-with-sales-targets/>
- <https://community.superoffice.com/en/learning/best-practices-tips/sales/reach-your-sales-targets-with-dashboard-reports/>



## \* NEW \* LEARN IN DOCS - USER DOCUMENTATION

The learn content provides you with the latest user documentation for the SuperOffice products. All content is updated to the latest version of SuperOffice and contains documentation for both help and guides.

<https://docs.superoffice.com/en/learn/index.html>

LEARN | [DOCS.SUPEROFFICE.COM](https://docs.superoffice.com)

## LEARN HOW TO USE SUPEROFFICE CRM

New to SuperOffice CRM? Want to learn more about certain features? Browse our content or find a training option.

Search for features or topics



### 👤 User guide

For users of SuperOffice CRM.

### 👤 Admin guide

For administrators of SuperOffice CRM.

### 🗨️ Best practices & tips

Get inspiration and tips for your CRM processes.

### 📺 Videos



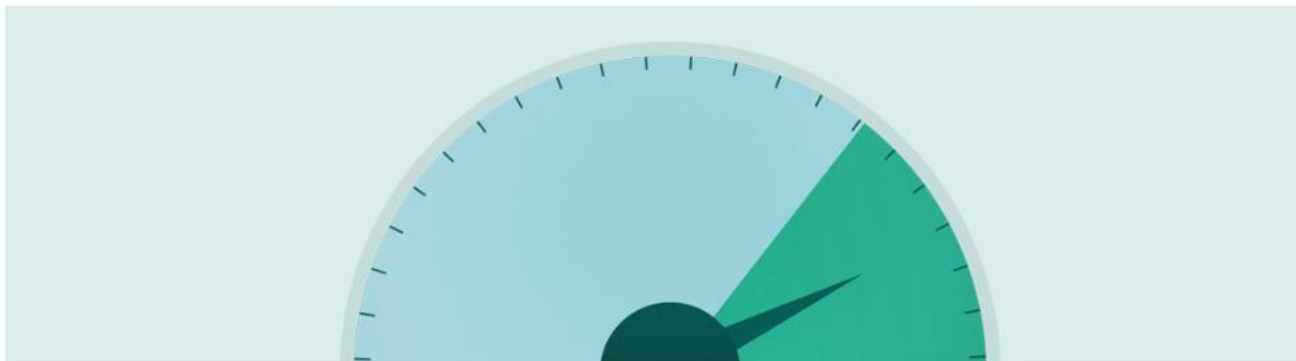




Home / Learning / Best practices & tips / Sales targets - reach you...

## Reach your sales targets with Dashboard reports in SuperOffice CRM

Published by Miriam Eirin Hiorth Johnson, 24 Oct 2022



Sales professionals always have a target that they are trying to reach.

To do that, they need real-time data that will guide their decisions and actions.

And a CRM solution is truly a godsend for setting and reaching sales targets! Containing all sales opportunities and activities, the CRM system helps sales reps to:

- keep an eye on their sales pipeline,
- measure the effectiveness of their sales process,
- know what actions they should prioritize and what to do next.

Tak for i dag

